



## Внимание!

Перед Вами демонстрационный вариант книги. Полную версию можно приобрести в интернет-магазине [tmorozova.ru](http://tmorozova.ru)



**Татьяна Морозова и  
Татьяна Хохлова**

**«Ищу, Творю и  
Зарабатываю!!!»**

*Великие возможности приходят ко всем, но многие люди даже не подозревают, что встречались с ними.*

*У. Даннинг*

## Содержание

- [Вступление](#)
- [Часть 1. Подводим баланс](#)
  - [Сколько вам денег нужно?](#)
  - Активы и пассивы: а что у нас уже есть?
  - Сравнение фактического капитала с теоретическим
  - Фактический и теоретический темп роста капитала
  - Цена времени
- [Часть 2. Во всем нужна сноровка, закалка, тренировка](#)
  - [Как увеличить свой денежный поток](#)
  - Развиваем мышцу заработка
  - Копеечка, копейка... Настройка на постоянный денежный поток
  - Вперёд! На поиски клада!
- [Часть 3. Ваши реальные источники изобилия](#)
  - [6 основных источников денежного изобилия](#)
  - Что делать для создания дополнительного дохода в нашей жизни
  - Как искать дополнительные источники дохода
  - 100 способов увеличить свой ежемесячный доход
  - Выявление навыков

- Установление связей
  - История в тему
- Оцениваем перспективность найденных источников дохода
  - Степень вашего участия в источнике дохода
  - Доходность источника дохода
  - Составляем табличку
- Что дальше?
- **Часть 4. Работа по трудовому договору**
  - Поиск работы по трудовому договору
  - Собеседование – как подготовиться и пройти
  - Как грамотно составить резюме
  - Как написать деловое письмо
  - Заключение трудового договора
  - Отличие трудового договора от договора подряда
  - История в тему. Три главные проблемы людей с низкой зарплатой
  - Работа по совместительству
  - Если вам готовят увольнение...
- **Часть 5. Работа на себя**
  - Собственный бизнес
  - Юридические тонкости своего бизнеса
  - Что может стать многократным источником дохода для тех, кто работает на себя
  - MLM, или сетевой маркетинг
    - Осторожно, пирамиды!
  - Бизнес в интернете
    - Способы заработка в интернете, на которые не надо тратить время.
      - История в тему. IntWay
    - Реальный бизнес в интернете
      - История в тему. Бизнес в интернете с нуля
    - Свои персональные сайт, блог и рассылка
    - Зарабатываем на своем сайте
    - Фриланс
      - История в тему. «Женские» способы заработка в интернете
- **Заключение**
- **О курсах Школы Финансового Здоровья – Лекарство от Бедности**



*Кто хочет - ищет возможности. Кто не хочет - ищет причины*

## Вступление

*«Благополучие в жизни можно достичь двумя путями – сокращением доходов и увеличением доходов.  
Мудрые люди идут и по тому пути и по другому одновременно»*  
**Бенджамин Франклин**

Здравствуйтесь, наш дорогой читатель! Мы рады приветствовать вас на страницах нашей новой книги, посвященной выработке одного из важнейших навыков обретения финансового благополучия – умения зарабатывать.

Кто же такие мы и почему мы решили, что можем вас чему-то научить? Мы, это Татьяна Морозова и Татьяна Хохлова – соавторы Школы Финансового Здоровья - [www.shfz.ru](http://www.shfz.ru). В своей школе на трех и шести месячных курсах мы обучаем курсантов практическим навыкам обретения прочного финансового благосостояния.

Что же легло в основу нашего обучения? За основу мы взяли в первую очередь наш личный жизненный опыт. А так же опыт большого количества преуспевающих людей. Читая их труды, наблюдая за ними в жизни, мы обнаружили, что преуспевающие люди используют 7 финансовых секретов. Мы называем их секретами не потому, что это тайна за семью печатями и лишь немногие из нас знают об их существовании, а только потому, что **лишь немногие из нас на деле используют их.**



Эти секреты по сути своей являются привычками и навыками обращения с деньгами, которыми обладают настоящие финансисты. Когда вы овладеете этими навыками и приобретёте такие привычки, богатство сразу появится в вашем доме и вы и ваши семьи станете жить в полном достатке.

Иметь деньги в количестве, достаточном, чтобы купить что угодно: дома, автомобили, поездки на курорты, свободу. Излишки, которыми можно поделиться с людьми, близкими вам. Безопасность. Душевный покой. Вот что принесут вам упомянутые навыки и привычки, если вы сумеете воплотить их в своей жизни.

Итак, вот они эти 7 финансовых секретов, дающих богатство и процветание:

- Цени
- Сберегай
- Зарабатывай

- Распоряжайся
- Защищай
- Инвестируй
- Делись

Конечно, простое их перечисление не сделает вас тут же миллионером, владельцем газет, заводов и пароходов. Сколько раз не говори «халва», во рту слаще не станет! Навыки они на то и навыки, что начинают работать не от слов, а от дел. За каждым навыком стоит не только набор привычек и стереотипов поведения, за каждым навыком стоит и определенный склад мышления. Вот о том, как сформировать у себя это мышление и как подкрепить его практическими делами мы и будем говорить на страницах нашей книги.

Многие еще помнят советские годы, когда семье для того, чтобы жить на среднем уровне достатка требовался 1-2 источника дохода, которые, как правило, представляли из себя заработную плату, выдаваемую 1-2 раза в месяц. И для этого родителям приходилось работать на двух работах, оставляя детей на бабушек и дедушек, а то и просто - повесив ключ от квартиры чаду на шею, оставляли его на весь день самостоятельным, с кастрюлей супа на плите и котлетами в холодильнике. Общение детей с родителями сводилось к вопросу – «Какие оценки в школе?», и подзатыльника, когда оценки детей не радовали родителей. Но сейчас лишь небольшое количество семей способно жить на среднем уровне достатка, опираясь на менее чем два источника дохода.

Преуспевающие же люди вообще никогда не кладут "все яйца в одну корзину". Когда один источник иссякает, остается много других, обеспечивающих достойный уровень их жизни.



"Обычные" люди в этом отношении гораздо более уязвимы. Потеряв один из источников, они теряют в величине своего достатка. Потеря работы в этом случае будет уже катастрофой вселенского масштаба, так как альтернативы у них просто нет. Что, как не трудно догадаться, плачевно отражается и на здоровье и на отношениях с родными и близкими, так как постоянный стресс здоровью и счастью не способствует.

**«Что (или кто) управляет Вашей жизнью?»**

Варианты ответов:



- Я сам
- Цели
- Желания
- Образование
- Мораль
- Дети
- Родители
- Жена
- Любовница
- Государство
- Пушкин и золотая рыбка
- *Продолжите сами*



Верный ответ: на самом деле - **вашей жизнью управляет ваша зарплата.** То количество денег, которые вы получаете или зарабатываете!

Давайте вспомним мудрых кавказских горцев, у которых на всякое спорное утверждение есть примиряющий тост. Например, такой:

*«Имею возможность купить козу, но не имею желания. Имею желание купить дом, но не имею возможности. Так выпьем же за то, чтобы наши желания совпадали с нашими возможностями!»*

А еще лучше - за то чтобы наши желания не успевали за нашими возможностями!

Все наши желания ограничиваются нашими возможностями. И во многом - денежными возможностями. Хотите купить Мерседес, а денег хватает только на покупку в кредит продукции отечественного автопрома? Хотите на Канары, а есть возможность поехать лишь на электричке в Канарейкино?



Достаточно ли у вас источников дохода в настоящий момент? Удовлетворены ли вы размером своих доходов? Возможно, пришло время добавить к имеющимся у вас денежным ручейкам и рекам хотя бы один новый поток. Для всех, кому это интересно, мы и написали эту книгу.

На ее страницах мы как раз и будем заняты тем, чтобы создать не один, не два, а много денежных потоков из различных по характеру источников. Чтобы, когда один из источников иссякает, вы этого почти не чувствовали - ваш достаток оставался бы стабильным и у вас было бы время, чтобы все спокойно и без спешки исправить и чувствовать себя при этом в безопасности.

Это не первая наша книга, посвященная развитию своих денежных навыков. В серии «Библиотека Школы Финансового Здоровья» уже вышли в свет две книги.

Первая книга посвящена основе основ любого благоденствия – умению ставить перед собой СВОИ СОБСТВЕННЫЕ ЦЕЛИ и вырабатывать стратегию по их достижению. Она так и называется «Хочу, могу и делаю!!!».

Вторая книга «Ценю, храню и сберегаю!!!» посвящена определению и выработке первых двух ключевых финансовых навыков - навыка «цени» и навыка «сберегай».

## [Интернет магазин Татьяны Морозовой](#)



**Эта книга полностью о третьем финансовом навыке – ЗАРАБАТЫВАЙ.**

Вскоре мы планируем выпустить еще несколько книг, посвященных выработке оставшихся финансовых навыков, без которого невозможно достигнуть сколько-нибудь значимых успехов в сфере обретения финансовой стабильности.

[К оглавлению](#)

## Часть 1. Подводим баланс

### А сколько вам денег нужно?

*«Шура, сколько денег вам нужно для счастья?»*

*«шесть тысяч четыреста рублей»*

**И. Ильф, В. Петров. «Золотой телёнок»**

Сколько денег не зарабатывай, их всегда не хватает. Это известно. Кому - то не хватает на новое платье, кому – то – на бриллиантовое кольцо. Уровень дохода разный, а проблемы похожие – не хватает!

Так сколько же денег нужно для счастья именно вам? Шура Балаганов смог ответить на этот вопрос сразу, хотя это и не спасло его от финансового краха. А ведь ответить на этот вопрос очень легко с помощью всего лишь одной цифры из **Личного Финансового Плана** или **таблицы ваших целей на ближайшие 10 лет, о которой мы писали в книге «Хочу, могу и делаю!!!».**

Если человек не контролирует свои деньги, свои финансовые потоки, то финансовые проблемы будут преследовать его всегда, независимо от уровня доходов. Если вы считаете, что с увеличением уровня доходов в 10 раз вы сможете решить все свои финансовые проблемы – вы глубоко заблуждаетесь. Ведь с увеличением дохода прямо пропорционально увеличиваются и расходы.

К одному деньги приходят и уходят широким потоком, другой жмётся от зарплаты до зарплаты. Но на определённом этапе и тот и другой приходят к одному выводу – денежные потоки должны быть под контролем. А такое возможно лишь при тщательном финансовом планировании. Финансовое планирование необходимо каждому человеку и каждой семье.

Не имея чёткого финансового плана богатые рискуют потерять всё, что имеют, а бедные могут скатиться к нищете, и уж, во всяком случае, распрощаться с мечтами о счастливой и обеспеченной старости.

**Представьте себе, что вы выиграли в лотерею \$1 000 000.** Как вы ими распорядитесь? У вас есть две минуты, чтобы на бумаге распределить всю сумму без остатка! Начали.





Ну как, получилось? Да, и кажется уже и сумма то не очень большая – две минуты – и нет её! А как с вашими финансовыми проблемами – вы их все решили? Навсегда? И больше уже никаких финансовых ям в вашей дальнейшей жизни не предвидеться?

В своей первой книге «Хочу, могу и делаю!!!» серии «Библиотека Школы Финансового Здоровья» мы учили читателей заполнять таблицу своих целей на ближайшие 10 лет. В этой таблице очень подробно расписывалась каждая цель на этот срок, включая все ее качественные и количественные характеристики. Но самое главное, ради чего вся эта таблица и составлялась, рядом с каждой целью была прописана ее денежная стоимость. При сложении стоимости всех целей можно в первом приближении прикинуть, какая же сумма денег вам будет нужна на ближайшее время, чтобы ваша жизнь складывалась именно так, как вы того хотите.

А уже зная эту сумму, мы сможем понять насколько эффективно вы сейчас используете свое время, которое тратите на зарабатывание денег, и можно ли что-то сделать с тем, чтобы повысить размер и скорость накопления необходимого вам капитала.

Итак, попробуйте все же ответить на вопрос, вынесенный в заглавие – **сколько денег вам нужно иметь сейчас?** Чтобы почувствовать себя обеспеченным человеком, иметь, что вы хотите иметь, и делать то, что вы хотите делать.

Не игнорируйте этот вопрос, он намного важнее, чем вам может показаться сейчас. Это ваш своеобразный маяк в океане возможностей, предоставляемых жизнью. Если его не иметь, то вас в этом океане может вынести куда угодно и не всегда, к сожалению, это место будет раем на земле, этим местом может оказаться безлюдный островок без всякой растительности и живности, жить на котором будет просто невозможно.



Кстати, вы еще не забыли свои ответы на вопрос о том, как вы распорядитесь выпавшим на вашу долю миллионом? Хотите проверить насколько вы финансово грамотны и подкованы? Пожалуйста! Кто из вас в своих ответах написал следующее:

- Сформировал ликвидный резерв
- Обеспечил финансовой защитой своих близких
- Инвестировал в своё образование
- Сформировал часть пенсионного плана
- Распределил деньги в соответствии со своими целями на ближайшие 10 лет

— *Ах, как это сложно иметь миллион!!!*  
**«Приключения Фунтика»**

Если вы в своем распределении миллиона отметили хоть один из вышеперечисленных пунктов, то поздравляем вас, вы уже на несколько шагов впереди тех, кто только начинает осваивать азы финансовой грамотности и ваши шансы вскоре начать жить так как вам мечтается увеличиваются на порядок.



Если же ни один из перечисленных пунктов вы в своем распределении миллиона не указали, не отчаивайтесь. Начните с азов – постановки целей и обретения навыков правильного отношения к деньгам и их сбережения. Мы вам можем для обучения порекомендовать две наших первых книги на эту тему «Хочу, могу и делаю!!!» и «Ценю, храню и сберегаю!!!». Конечно, и эта книга вам тоже пригодится, но все же лучше в вашем случае пока начать с первых двух.

Ну что же, ответив на вопрос, сколько денег вам нужно для жизни, мы можем сделать следующий шаг и определить насколько близко сейчас мы к этой сумме находимся.

[К оглавлению](#)

## Часть 2. Во всем нужна сноровка, закалка, тренировка

### Как увеличить свой денежный поток?

— *Золотая рыбка! Значит так, я хочу, чтобы ты...  
— Что?! А ты сплел невод? А ты его трижды закинул в море? А ты меня поймал?! Палец о палец не ударил,  
а туда же – "я хочу".  
«Вовка в тридевятом царстве»*

Зачастую, да собственно говоря, всегда, одного нашего «хочу» явно не достаточно,... надо, как минимум научиться невод плести и в море его забрасывать...

Самая главная проблема увеличения денежного потока – наше стойкое нежелание хоть что – нибудь изменить в своей жизни!

Вы начинаете зарабатывать – сначала немного, потом все больше, но в жизни ничего не меняется. Думаете – «вот еще немного и будет очередное назначение, карьерный рост, вот тогда начнется сладкая жизнь, свой дом, семья, дети, путешествия, машины...». И она, эта самая «новая жизнь» постепенно начинается – даже успеваете начать откладывать (если вовремя прочитали умные книжки). Или больше тратить (если не повезло научиться управлять финансами). И тут – увольнение, кризис или другой катаклизм – и все с начала. Опять поиск работы: резюме, походы на собеседования, оценивающие взгляды и неприятные вопросы. И хорошо, если повезет начать с того же уровня.

Вот и получается – вы работаете все больше, а денег в итоге зарабатываете все меньше.

Судя по всему, вы занимаетесь не тем, что приносит больше денег, а тем, чем вам заниматься удобно и комфортно. За это вы получаете нематериальные выгоды: привычный круг общения сослуживцев, признание в коллективе, минимум ошибок, которые могут причинить дискомфорт, есть время на «попить пиво» или «посмотреть Дом-2», размеренная и привычная жизнь, исключая так нелюбимые нами перемены... Ну что же, это очень весомые бонусы!



Что делать, чтобы изменить ситуацию?

- Чтобы увеличить свои доходы нужно «зайти в себя и выйти с другой стороны»,
- Перешагнуть через свое сегодняшнее «Я», поменять свой образ мышления, свои привычки, свое окружение, свои действия на те, которые приведут вас к желанному увеличению ваших доходов.

[К оглавлению](#)

## Часть 3. Ваши реальные источники изобилия

### 6 основных источников денежного изобилия

Ниже мы даем краткое перечисление шести источников поступления денежных средств в нашу жизнь.

- *Подарки*
- *Социальные дотации*
- *Работа по найму*
- *Индивидуальная трудовая деятельность (ИТД)*
- *Собственный бизнес*
- *Инвестирование*

Итак, **источник первый**, - **подарки**. Не менее ценный, чем все остальные источники, особенно при умении правильно эти подарки дарить и получать. Получение наследства также относится к этому источнику.

**Второй источник доходов** - это **всевозможные социальные дотации**: пенсии, пособия, льготы, бесплатные жилье, путевки и все то, что, по словам правительства, является его неустанной заботой о благе населения.

**Третий источник доходов** - **зарплата. Работа по найму за деньги.**

С этим источником знакомо подавляющее большинство трудоспособного и не очень населения нашей страны.

Вы предоставляете работодателю время своей жизни, свои знания, навыки и умения, он их оценивает звонкой монетой.

Есть несколько способов написания слова «работа»

Первый вариант - **РАБота** - поддерживает основатель Школы Своего Дела Юрий Мороз, делая упор на то, что это современный способ рабовладения. При этом финансовая составляющая вашей жизни зависит от работодателя, от того во сколько он оценивает ту минимальную сумму, за которую вы будете на него работать. Минимальную потому, что переплачивать никто не любит.

Учитывая, что каждый **САМ СТРОИТ СВОЮ ЖИЗНЬ** и **ВСЕ В ЖИЗНИ СПРАВЕДЛИВО** - это и есть ваша рыночная цена - ваша реальная стоимость в этом мире, где время жизни продается и покупается. Ваша зарплата, за которую вы соглашаетесь работать, лучше любых ваших слов говорит о вашей истинной ценности для этого мира. На что соглашаетесь - то и получаете.

Есть еще один способ написания слова работа: **Ра Бота**ет (разговаривает). Ра - бог Солнца, который разговаривает с миром посредством вашей созидательной деятельности. Вы уподобляетесь





богу Солнцу, создающему новое и находящему в этом не только материальное, но и огромное моральное удовлетворение.

Люди, которые Ра Ботают не придают столь большое значение материальной оплате своего труда, как люди, которые РАБотают. На первое место для них выходит чувство морального удовлетворения от сделанного.

Так как польза от таких людей, как правило, превышает пользу получаемую работодателями от РАБотников, и им труднее найти замену, ими дорожат и время их жизни оценивают выше, хотя и не всегда. Разговоры про рыночную цену Ра Ботающие просто не понимают, так как их "Разговор Бога" всегда нечто большее чем просто работа за деньги.

**Четвёртый источник дохода - индивидуальная трудовая деятельность (ИТД).** То, что у нас в стране называют "СВОИМ ДЕЛОМ".

Это дело, которое вы организовали сами, и которое абсолютно невозможно без вашего присутствия. Например – Школа Финансового Здоровья, в рамках которой мы осуществляем плановые консультации всех курсантов школы.

Этот источник хорош для людей, которые уже знают свои цели и имеют какое – либо увлечение, которое они в состоянии развить до бизнеса. Люди, занимающиеся индивидуальной трудовой деятельностью, в первую очередь ценят свою независимость от кого бы то ни было. Но, тем не менее, и они зависят от людей - от людей, приобретающих их товары и услуги. Так как не будь их, они останутся без средств для той жизни, к которой они стремятся.

ИТД, как и РАБота может быть лишь источником материального удовлетворения, но может быть как и "Разговор Бога" - по истине любимым делом, приносящим материальное, а главное моральное удовлетворение.

В ИТД сколько потопаешь - столько и полопаешь. Все определяется вашими личными качествами и амбициями. Начальников нет, оплачиваемых отпусков и больничных также нет. Вкалывать нужно часто даже больше чем на наемной работе, график ненормированный. Отдых – по договорённости с самим собой.

Но многие стремятся именно к этой деятельности, хотя доходы от нее часто оказываются ниже чем на той же наемной работе, а "геморроя" значительно больше. А со свободным временем вообще большие проблемы.

Чтобы дело работало и приносило прибыль нужно прилагать очень большие личные усилия. Как только усилия снижаются - дело начинает затухать.

**Пятый источник доходов - владение бизнес-предприятием.** У вас есть работающее предприятие, которое приносит прибыль. Во главе его стоит наемный директор - управляющий, работающий либо за зарплату, либо за проценты от прибыли.







Ваша функция сводится к контролю и выработке стратегического направления развития. А главная задача – найти правильного человека на должность управляющего.

При использовании этого источника дохода появляется существенное преимущество, которого лишены два предыдущих - свободное время.

При этом, правда, и риски возрастают - предприятие при неправильном управлении может быстро скушать само себя и вместо дохода принести большие убытки.

**Шестой и последний источник дохода - инвестирование.** Это тот вид дохода, при котором помимо ваших знаний и умений на вас работают ваши деньги.

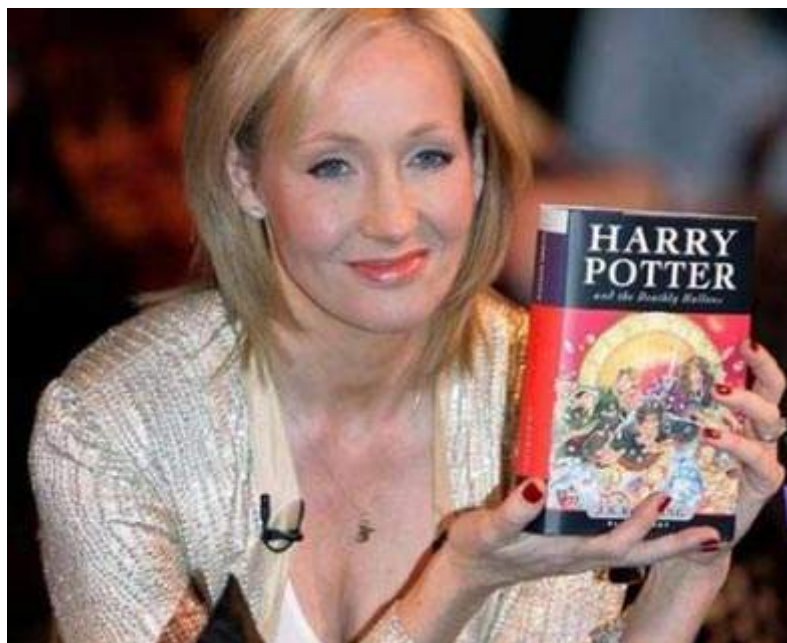
#### *Что это может быть?*

- **Инвестиции в свое здоровье.** Поддержание себя в отличной физической форме обходится гораздо дешевле, чем лечение себя же от хронических болячек и недугов.
- **Инвестиции в свое образование.** В результате чего можно получить знания, используя которые в своей жизни, вы сможете сделать ее более финансово более благополучной. Те же знания о грамотном инвестировании, например.
- **Инвестиции в свою семью и детей.** Тут особые комментарии не нужны. Крепкий и надежный тыл, что может быть лучшей инвестицией в жизни?
- **Инвестиции денег во всевозможные фонды и ценные бумаги: акции, облигации, ваучеры.** Это самый доходный, в финансовом отношении, тип инвестиций. Он, как и любой другой, не лишен риска. Риска потерять деньги. Но народную мудрость ещё никто не отменял: «не зная броду, не суйся в воду». Дабы не утонуть в омуте ☺. Прежде чем заниматься инвестированием в ценные бумаги, проинвестируйте своё обучения основам финансовой грамотности. Знание законов работы рынка ценны бумаг поможет стать вам успешным инвестором.
- **Инвестиции а недвижимость.** Это, пожалуй самый консервативный и самый неповоротливый тип инвестирования. И, опять таки, без консультации с профессионалами – риэлтерами и финансистами, не стоит заниматься куплей-продажей квадратных метров.



- **Инвестиции своего времени, сил и денежных средств в создание интеллектуальной собственности** (патенты на изобретения, музыкальные, художественные произведения, рукописи).

Джоанна Ролинг, автор Гарри Поттера, написав книгу, стала одной из самых богатых женщин Англии. Примеров в этой области много, потихоньку словосочетание "авторские права" приобретают значение и для нашей страны.



Итак, дорогой наш читатель, шесть основных источников дохода вы теперь знаете.

Какие-то из источников вы используете на полную катушку, какие-то не используете вовсе. И дело тут в том, что **каждому из этих источников соответствует своя модель мировоззрения.**

**Чтобы перейти от одного к другому, мало просто захотеть это сделать, нужно в первую очередь поменять свою модель мира.** Привести ее в соответствие с этим денежным источником.

Ниже мы разместили несколько фраз для каждого из шести источников, передающих суть формирующего их взгляда на мир.

#### **Подарки:**

- Все приходит мне в нужный момент и в нужном количестве.
- Вселенная изобильна.
- Я легко отдаю и легко получаю.
- Я достойна всех благ.

#### **Социальные дотации:**

- Я нахожусь на полном обеспечении у государства. Оно обязано обо мне заботиться. Я отдал ему лучшие годы своей жизни.
- Президента и Думу я избираю не для того, чтобы они там жировали, а чтобы заботились обо мне и блюли мои интересы. Я за них проголосовал и они теперь мне за это должны.

- Я всю жизнь вкалывал на государство, и теперь оно должно мне предоставить все условия для спокойной и обеспеченной старости.
- Вы давали клятву Гиппократу (присягу на верность Родине) и потому обязаны оказать мне медицинскую помощь (защитить) в полном объеме. Вам за это государство зарплату платит. (Из моих, кстати, налогов)

#### **Работа по найму:**

- Мне в первую очередь важна стабильность, чтобы не мучиться от мысли, что в будущем я останусь без средств к существованию.
- Лучше маленький доход, но постоянный, в котором твердо уверен, что получишь.
- Для меня важнее всего спокойствие.
- Мне проще отсидеть от звонка до звонка и получить за это небольшую сумму, чем бегать в поисках мифической прибыли от своего дела.
- Нас и здесь неплохо кормят.

#### **Индивидуальная трудовая деятельность:**

- Я не хочу быть от кого-либо зависимым.
- Чем больше я работаю, тем больше заработаю.
- Как потопашешь - так и полопашешь.
- Если хочешь что-то сделать хорошо - сделай это сам.
- Я отвечаю за свою работу.

#### **Хозяин предприятия:**

- Мне нужны инициативные, самостоятельно мыслящие люди с отличными организаторскими способностями для управления моим предприятием.
- Я хочу быть состоятельным человеком, имеющим свободное время для размышлений.
- Я создаю рабочие места и даю возможность заработать другим людям.

#### **Инвестиции:**

- Мне нужно знать куда вложить свои деньги, время, энергию, чтобы мой доход в дальнейшем рос без моего участия.
- Мои деньги делают мне деньги.
- Я хочу быть финансово независимым человеком, имеющим свободное время для размышлений.
- Нужно работать минимум, но получать при этом максимум.
- Деньги должны работать.



[К оглавлению](#)

## Часть 4. Работа по трудовому договору

### Поиск работы по трудовому договору

#### Цели устройства на постоянную работу:

- 1) возможность иметь гарантированный заработок, оплачиваемые выходные, командировки, отпуска, больничные листы и другие социальные выплаты;
- 2) профессиональный рост – возможность вырасти в профессиональном плане, освоить новую специальность, получить новые навыки;
- 3) карьерный рост – возможность подняться на более высокую ступень в своей карьере;
- 4) возможность в будущем устроиться на более выгодную должность на стороне – своеобразный трамплин для профессионального и карьерного роста;
- 5) возможность использовать ресурсы фирмы для устройства личных дел;
- 6) возможность использовать для посторонних целей престиж, даваемый работой в фирме;
- 7) коммерческая разведка.

#### Правила поиска работы таковы:

1. Искать работу следует всегда. Если занимаете хорошую должность с высоким окладом, надо высматривать на стороне еще лучшую. При таком подходе даже внезапное увольнение не ввергнет вас в состояние уныния и не обречет на долгие поиски нового.
2. Ищите работу интенсивно. Ведь не зря же говорят, что самая тяжелая работа – это поиск работы. Вот и подойдите к этому ответственно.
3. Оказавшись без работы, используйте свободное время на то, чтобы подумать об имидже, поправить манеры, обновить профессиональные знания, привести в порядок здоровье.
4. Если вы потеряли работу, разберитесь, почему это произошло, и сделайте выводы на будущее. Не сосредотачивайте внимания на "объективных" причинах своих неудач. Такие причины, конечно, есть, но они вам не подвластны. Сосредоточьтесь на своих недостатках, которые надо преодолеть, и на своих достоинствах, которые надо доразвить и сделать более заметными.
5. Продумайте, как будете объяснять нанимателю причины своей безработности. Вы не должны выглядеть неудачником, неуживчивым человеком, плохим специалистом.
6. Не набрасывайтесь на первую попавшуюся кость. Исследуйте весь спектр возможностей.



#### Фирма объявляет набор сотрудников в 5-и случаях:

- 1) когда только что создана, доходов никаких, и перспектива сомнительная;
- 2) когда с прежними сотрудниками случается что-то нехорошее: к примеру, они теряют здоровье;
- 3) когда новый шеф избавляется от старых неполноценных кадров;
- 4) когда дела идут слишком плохо, и старые опытные кадры уходят в места получше;
- 5) когда дела идут слишком хорошо, и фирма расширяет деятельность.



Перед началом поисков уясните свои требования к будущей фирме и возможные требования фирмы к вам. Далее разверните широкую сеть, в которую подходящая фирма рано или поздно попадет. Вот способы добывания информации о предприятиях:

1. Интересоваться рекламой.
2. Читать вывески, таблички на дверях.
3. Шире общаться: в поезде, в очереди, в книжном магазине и т. д.
4. Поддерживать связи с однокашниками, родственниками, бывшими коллегами. Вступить в какой-нибудь клуб или стать активистом какой-нибудь партии. Кооперироваться с приятелями: они ищут работу для вас, вы - для них.
5. Обращаться в посреднические конторы (но не в те, которые требуют предоплату). Есть фирмы, которые подыскивают клиенту место работы (за некоторый процент от его будущего годового заработка или за предоплату). Иногда наниматели заказывают таким фирмам подбор кандидатов на должности и оплачивают расходы. Нанесите визиты в несколько таких фирм, а если они находятся в другом городе, то отправьте по их адресам деловые письма с просьбой подыскать работу и приложите к этим письмам свои резюме.



Контакт с работодателем может начаться с телефонного звонка, личного визита, делового письма.

Если предприятие дало объявление о найме, шанс зацепиться значительно выше. Но если у вас есть существенное предложение (какая-нибудь "интеллектуальная собственность", которая при определенных условиях должна приносить доход), то можно писать в любую фирму подходящего профиля. При этом надо иметь в виду, что мелкие работодатели более склонны к новаторству и скорее нисходят до отдельной личности - например, до вашей.

[К оглавлению](#)



## Часть 5. Работа на себя

### Собственный бизнес

*Есть только один путь, не считая нескольких исключительных случаев, обеспечить себе состояние:  
создать собственное предприятие.*

*Поль Гетти*

**Бизнес** - предпринимательская деятельность за счет собственных или заемных средств на свой риск и под свою ответственность. **Главная цель любого бизнеса** - систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг.

**Что можно назвать таким бизнесом:**

#### **1. Конкретный человек, который делает что-то полезное и получает деньги за свой труд**

Например, таксист, использующий свою машину для перевозки страждущих и получающий за свой труд зарплату. Или, продавец в ближайшей булочной. Или фермер, который покупает семена помидоров, выращивает помидоры и продает их на рынке. Все они делают что-то полезное, получают за свой труд деньги, следовательно, являются системами для производства дополнительной прибыли.



#### **2. Бизнес в общепринятом понимании – зарегистрированное юридическое лицо любой формы собственности**

Например, ООО «Ромашка», продающее помидорную рассаду на птичьем рынке. Или ОАО «Газпром», снабжающее российским газом пол-Европы. Или корпорация Microsoft.

### 3. Государство или его регионы – федеральные или муниципальные образования - республика, край, область, город и т.п.

Не напрасно их причисляют к «хозяйствующим субъектам». Деятельность государства или региона строится по тем же законам, что и бизнеса: есть доходы (в виде собираемых налогов, акцизов и т.п.), есть расходы (идущие на содержание аппарата, инфраструктуры). Прибыль (которая называется профицитом бюджета) пускается на развитие, на улучшение жизни и труда граждан и организаций, что, в свою очередь, приводит к увеличению сбора налогов.

Итак, **бизнес-система – это работающая система по производству прибыли.** Для того, чтобы эта система была именно бизнес-системой, ее целью должно быть получение на выходе денег больше, чем затрачено на входе. В противном случае – эта система перестает быть бизнесом.

Это может быть, например:

- Хобби
- Игра
- Благотворительность
- Научное исследование ...
- или что-то еще

Но это не бизнес.

Если вы любите кошек и держите парочку дома, а котят, полученных в результате любви, вы раздаёте подругам или «в хорошие руки» за символическую плату – это не бизнес, это ваше хобби. И это скорее ваш пассив, поскольку затрачиваете на содержание кошек гораздо больше денег, чем получаете от продажи котят.

А вот если вы держите целый питомник породистых кошек, участвуете в международных выставках, получаете заслуженные призы, и за котятами из вашего питомника выстраиваются очередь желающих приобрести их – значит, ваше хобби стало самокупаемым, и это уже бизнес. Ваш маленький личный бизнес.



(Лючия и Судья... Фото предоставлено питомником **Russiancoon** <http://www.russiancoon.ru/> )

А вот если вы объединились с вашими друзьями – заводчиками и организовали выставку кошек, пригласили международных судей. Собрали деньги за право участвовать в выставке и организовали продажу входных билетов для всех желающих полюбоваться на породистых кошек. Часть собранных денег потратили на призы, часть заплатили за аренду помещения и в качестве зарплаты судьям, и что - то осталось вам, и у вас денег стало больше, чем было до организации этой выставки, то – поздравляю - вы сыграли с положительным результатом.

### Прибыльный бизнес – это всегда игра с положительным результатом.



Бизнес может оказаться убыточным, и тогда он становится игрой с отрицательным результатом. Например, вы затратили деньги на рекламу выставки, а собрали меньше, чем потратили, и остались в убытке. Бывает...

Сделать бизнес прибыльным непросто. Понимание того, как вывести дело «в плюс», приходит с опытом. Зато, если вы научились гарантированно получать прибыль от проведения выставок, то дальше вам остается только наращивать масштабы этого бизнеса. Например, проводить выставки чаще, собирать больше участников, устраивать выставки в разных городах...

Важно, что бизнес «по определению», по своей цели, является игрой с положительным результатом. Задача бизнесмена сделать его таким. Если бизнес таким не получается – его надо закрывать.

А вот, например, игра в казино «по определению» является игрой с отрицательным результатом. Посетители казино уносят оттуда денег меньше, чем приносят. Казино – это игра с положительным результатом – бизнес - для его владельцев, и игра с отрицательным результатом – хобби - для посетителей.

Вот ещё один пример того, как хобби может стать источником дополнительного дохода.

*Домик неплохой, но райончик так себе.  
«Шрек»*

В книге [«Деревенский риэлтор»](#) Владимир Авденини описал свой собственный способ заработать деньги на продажах деревенской недвижимости.

В книге Владимир рассказывает о собственном опыте покупки дома в деревне для своей семьи. И о том, как этот опыт помог ему овладеть совершенно новой для него профессией – риэлтера! Сначала он просто искал дом в деревне для своей семьи. Он потратил много времени на поиски, посмотрел много домов, познакомился с ценами и условиями, пока выбрал подходящий для себя дом. Но, как человек творческий, Владимир решил не потерять приобретённые им знания, а превратить их в дополнительный источник дохода! Таким образом, он нашёл новый, для себя, способ зарабатывания денег на продаже домов в соседних деревнях.

Книга написана живым языком. И автор подробно рассказывает о тех подводных камнях, на которые он наткнулся в процессе освоения новой профессии, и о том, как их можно избежать. Или обойти стороной.

Прошёл год с тех пор, как вышла книга. А бизнес Владимира развивается. И о своих новых успехах он снял видеоролик, который можно посмотреть [здесь...](#)

В этом материале Владимир упоминает сборник [«Искусство создания отношений с помощью Интернета. Как незнакомцев превратить в преданных покупателей»](#), созданный на основе семинара Дмитрия Смакотина и Азамата Ушанова, который помог ему в создании этого ролика. Ознакомится с этим сборником можно [здесь...](#)

**Если вы хотите «делать большие деньги», то единственный достаточно быстрый путь для этого – построение собственного бизнеса.** А бизнес основан на умении заключать сделки, то есть вести переговоры и торговаться. Поэтому первый навык, который вам жизненно необходим – это навык продаж и переговоров. Так что прямая вам дорога в отдел продаж или тренинг по переговорам. Если хотите начать с малого – то торгуйтесь при любой покупке – хоть в брендовом бутике, хоть на ближайшем колхозном рынке.



[К оглавлению](#)



# О курсах Школы Финансового Здоровья – Лекарство от Бедности

## Пандемия

Специалисты разделяют вспышки серьезных болезней на пандемии и эпидемии. Пандемия - болезнь поражающая обширные территории по всему миру, которая несет с собой смерть миллионов людей. Эпидемии имеют меньшие масштабы. На протяжении истории было зафиксировано несколько значительных пандемий. Такими болезнями, поражающими глобальные территории называют оспу, дифтерию, грипп и туберкулез.

Да, это страшные болезни, но есть еще одна болезнь, не менее страшная, вирусом которой по статистике на апрель 2008 года заражено только в одной нашей стране почти 71% ее населения, включая детей и стариков, а больно уже 43% населения.

В цифрах это выглядит еще страшнее: из более чем 141 миллиона жителей нашей страны заражено этой болезнью более 100 миллионов, а больно уже больше 60 миллионов человек.



**Что значат эти цифры?** Это значит, что рядом с вами уже практически не осталось здоровых людей - 71% людей из вашего окружения заражены вирусом этой болезни, а 43% уже серьезно больны.

## Что же это за страшная болезнь, поразившая не только нашу страну, но и весь мир?

Вы о ней слышали, о ней говорят каждый день все СМИ. Она имеет много названий: **нужда, бедность, нищета.**

По данным, приведенным Михаилом Горшковым, профессором Института Социологии РАН, самой массовой категорией населения в России являются малообеспеченные граждане, а также те, кого социологи назвали «нуждающимися». По состоянию на весну 2008 года, когда проводилось исследование, они составляли 43 % от населения страны.

Объясняя методологию исследования, профессор Горшков подчеркнул, что ученые-социологи использовали около 50 индикаторов, определяющих социальный уровень жизни индивидуума.



Базисным же, для зачисления граждан в категорию малообеспеченных, служил ежемесячный среднедушевой доход на одно домохозяйство. Для «бедных» эта цифра составляла 4449 рублей на человека, для «малообеспеченных» и «нуждающихся» – 5789 рублей.

## Чем лечат бедность по всему миру и почему это не работает?



Болезнь требуется лечить, она не прекращается просто от некоторого улучшения ухода за больным, хотя и это очень важно.

Даже такое сравнительно широко известное и отложившееся в памяти проявление бедности, как голод, требует специальных знаний и осторожности для выведения человека из этого состояния. *Дайте человеку после длительного голодания просто поесть – и это его убьет.*

Насколько поверхностно наше обыденное знание о бедности, говорит такой факт, широко освещенный в литературе.

Попытки оказания помощи голодающим в разных районах «третьего мира» путем посылки и раздачи продовольствия очень часто кончались неудачей просто потому, что организм долго голодавших людей «не принимал» пищи – их или рвало, или начиналось тяжелое расстройство желудка. Люди, пораженные желудочно-кишечными заболеваниями и гельминтозами, умирали от голода при избытке пищи – она ими не усваивалась. Этим людям надо было лечить, а не просто кормить.

Точно так же, значительной части страдающих от бедности людей не поможет формальное **увеличение их доходов** – у кого-то деньги отнимут окружающие, кто-то их пропьет, кто-то из иррационального страха перед «черным днем» спрячет деньги в тайник. Чтобы эти дополнительные деньги «усваивались», нужно лечить весь социум, в котором обитают бедные.



Более того, английские социологи, изучавшие обедневших жителей рабочих районов с длительной застойной безработицей отметили у них такое явление, как «потерю рациональности» в обращении с деньгами. Эти люди разучились считать и разумно тратить деньги! Получив сумму денег, позволяющую сносно жить, они тратили ее на совершенно нелепые, ненужные вещи или лакомства – и снова впадали в нужду.

Такое поведение в прошлом наблюдалось при первых контактах европейцев с жителями колоний, когда последние начинали привыкать к деньгам. Но те «дикари» не обладали навыками логического мышления, установления причинно-следственных связей, расчетливостью. Их обращение с деньгами с интересом изучалось, но не вызывало удивления. Но оказалось, что и бедные англичане впадают в такое состояние.

## Что является причиной возникновения бедности?

Причиной возникновения бедности служит не **кризис**, о котором наперебой твердят с экранов телевизоров, с экранов мониторов и со страниц газет и журналов уважаемые люди. Нет, **кризис – это следствие болезни, охватившей весь мир.**

Причиной же ее возникновения является **вирус бедности**, который передается от родителей к детям, от зараженного человека к здоровому посредством его слов и дел.

## Что же из себя представляет этот загадочный **вирус бедности**?

Вирус бедности представляет собой **пробел в базовых знаниях и умениях человека о счастливой и благополучной жизни в этом мире.**

Финансовое благополучие - это то, что получает каждый, у кого этот пробел заполнен набором знаний и умений по управлению своим благосостоянием.

## Лекарство от бедности

К сожалению, лекарство от бедности известно только узкой части населения Земли. Нет, оно ни от кого явно не скрывается, доступ к нему теоретически открыт для всех. **НО!** Не зря же говорят: **"Хочешь спрятать вещь – положи ее на самое видное место"**. Вот на этом видном месте лекарство и лежит.

- Кому повезло родиться в богатой просвещенной семье, это лекарство впитывает с молоком матери, и на всю жизнь получает иммунитет от бедности;
- кто-то получает его из рук преуспевающих людей, готовым делиться им с теми, кто к этому готов;
- кто-то находит его самостоятельно, придя к нему путем проб и ошибок,
- а кто-то так никогда и не получает его в свое распоряжение, проживая жизнь человека, вечно нуждающегося как в деньгах, так и в помощи со стороны.

НО зараженные вирусом бедности люди, и представления не имеют о том, что же находится у них под самым носом. Они **не воспринимают лекарство как лекарство**, и поэтому и не используют его в своей жизни.

А раз они его не используют, то и не имеют всего того, что имеют в своем распоряжении богатые семьи:

- Полный достаток, обеспечивающий комфортную жизнь семьи в том месте и в том окружении, которое ей нравится
- Деньги в количестве, достаточном, чтобы купить что угодно: дома, автомобили, поездки на курорты...
- Свободу в осуществлении любых своих желаний и стремлений
- Обстановку безопасности и душевного покоя, в которой растет подрастающее поколение.
- Излишки денежных средств и других ресурсов, которыми семья делится с другими людьми

## Курс лечения от бедности

**Курс Школы Финансового Здоровья «Денежный ликбез»**, который мы вам предлагаем – это курс лечения самой распространенной в мире болезни – это **курс лечения от Бедности.**

Это то, что поможет вам не только излечиться от нее, но и принять меры к тому, чтобы **никогда больше ею не заболеть как самим, так не дать ей заболеть вашим детям и всем тем, кого вы любите.**

**Бедность – это не объективная реальность, а образ мышления.** Поэтому, первая задача, человека, который хочет повысить свое благосостояние заключается вовсе не в нахождении n-ной суммы денег, которая обеспечит ему безбедное будущее. Нет, деньги не принесут пользы тому, кто не перекроил свое мышление с образа мысли бедняка на образ мысли богатого человека.

## Интернет магазин Татьяны Морозовой



### Первый этап - прививка от бедности

Поэтому, первое, что мы делаем на нашем курсе – мы делаем **прививку от бедности**, которая меняет ваш образ мыслей вот с этого:

- *Господи, где взять деньги? Мне их вечно не хватает. До зарплаты еще неделя, а деньги уже кончились. Придется опять влезать в долги. Как же меня заколебала эта жизнь в долг!*
- *Где другие берут эти деньги? Печатают их что ли? Почему мне их вечно не хватает? Да что со мной не так, почему я не могу жить припеваючи как моя начальница: ездить на дорогой иномарке, посещать элитные салоны красоты, ужинать в лучших ресторанах города, отдыхать за границей каждые три месяца?*
- *Почему я вынуждена пахать с утра до вечера, чтобы свести концы с концами, а кому-то все это дается на блюдечке с голубой каемочкой? Ведь я не последняя дура, наоборот, умница-разумница и красотой меня бог не обидел? А ведь поди же ты, все у меня идет через одно место. Живу от зарплаты до зарплаты, на всем экономлю, стригусь за 100 рублей, ем чертё что, а за границей вообще была всего один раз, да и то 5 лет назад.*
- *С мужиками мне не везет. Если и встретится кто-то хорошо зарабатывающий, то через месяц встреч со мной или работу теряет или фирма его разоряется. Да за что же мне такая непраха-то идет? За что меня Бог наказывает?*



На вот этот, который **демонстрируют наши курсантки:**

- *Поняла, что моя жизнь, мои взаимоотношения с близкими целиком и полностью зависят только от меня. С одной стороны, я просто в шоке от того, до чего довела своими мыслями собственную жизнь, а с другой стороны, в моей власти все исправить, это зависит только от меня, ни от кого больше.*

- *Неожиданно изменилось мое отношение к работе, совсем недавно я думала, что надо бы поискать другую, сейчас она меня вполне устраивает. Во-первых потому, что зарплата в два раза больше, чем я смогла бы зарабатывать на другом месте. А во-вторых, условия работы позволяют мне заниматься в рабочее время личными делами без ущерба для самой работы. А кроме того, если на другом месте я все равно буду зарабатывать деньги для кого-то, то какой смысл менять работу? Стала по чуть-чуть думать о своем деле, пока совсем капельку.*

Вы измените свое **отношение не только к своей профессиональной деятельности, но и к способам получения дохода**

- *Я увидела новые возможности для получения дохода. Деньги можно не только зарабатывать. Очень интересные истории людей, которые научились получать деньги.*
- *Расширился кругозор. Раньше на такие темы даже и не думала. Считала очень рискованными подобные занятия.*

Изменится **отношение к времени своей жизни:**

- *Осознаннее стала расходовать время. Уже не трачу время на чтение пустой или не важной в данной момент литературы, стараюсь меньше смотреть телевизор, не включать его во время еды, домашних дел. Появилось время для занятий с дочкой, стала раньше ложиться спать, высыпаться.*

- Мы приведем вам образ мыслей богатого преуспевающего человека
- Мы научим вас как этот образ мыслей передать своим детям

Тот, кто имеет образ мыслей богатого человека, даже если и лишится своего богатства в результате каких-либо событий, всегда найдет способ вновь стать богатым, так как этот **образ является частью его плоти и крови.**

Авраам Линкольн, когда ему было 35 лет, был объявлен банкротом, и, несмотря на это, он вошел в историю как один из самых богатых и самых влиятельных людей Соединенных Штатов Америки. Мандино был бродягой и пьяницей, но он умудрился стать одним из самых популярных писателей всех времен, а Уолт Дисней несколько раз терпел полное банкротство, прежде чем сумел создать свою кино-империю.

## Второй этап – 7 волшебных таблеток

Преуспевающие состоятельные люди используют 7 волшебных таблеток или иначе **7 финансовых секретов.**

Напомню, что мы называем их секретами не потому, что лишь немногие из нас знают об их существовании, а потому, что лишь немногие из нас **на деле используют их.** Богатые не делают тайны из этих навыков. И не делают ее потому, что знают, что **навык – это прежде всего действие, а не слова.** Выигрывает всегда только тот, кто на практике претворяет теорию в жизнь.



- Поэтому, второе, что делает наш курс для излечения от вируса бедности - он заполняет имеющийся пробел в знаниях и навыках **7 главными навыками управления своими финансами.**



Богатые люди не читают своим детям долгих нотаций о том, что нужно делать с деньгами. Нет, они предпочитают практические занятия самым лучшим лекциям. Они дают своим детям **практический алгоритм достижения каждого навыка**, который дети заучивают на всю оставшуюся жизнь как «Отче наш».

Как доказательство того, что просто **знание названия каждого навыка** ничего в вашей жизни не изменит, мы размещаем эти названия ниже.

1. Цени
2. Зарабатывай
3. Распоряжайся
4. Сберегай
5. Инвестируй
6. Защищай
7. Делись

Вы их даже можете выучить наизусть, но богаче при этом вы не станете. Важно не название, а то, что вы делаете и в какой последовательности делаете для того, чтобы этот навык стал частью вашей жизни.

Раскроем вам еще один секрет этого списка. Цифры рядом с каждым навыком мы поставили далеко не случайно. **Навыки расположены в строгой последовательности**, которую нельзя нарушать ни при каких обстоятельствах. Кто не знает этого секрета, тот потратит свое время на обучение впустую, так как если вы не освоили предыдущий навык, ни один из остальных не принесет вам пользы:

- Если вы не умеете ценить деньги, вам не достанет желания, чтобы притянуть их в свою жизнь.
- Если вы не умеете их притягивать, то вам будет нечем управлять
- Если не можете управлять ими, вы не в состоянии сберегать их.
- Не умеючи уберечь, вам не видать излишка, который можно было бы инвестировать.
- Не зная, как инвестировать, вы не сможете защитить свои капиталы от рисков
- Не имея капитала, вам нечем будет поделиться с другими.
- А не имея, что отдать, вы нарушите главный закон притяжения денег в свою жизнь, делающий состоятельного человека по настоящему богатым!

Это еще один пример того, что ответ вроде как и лежит на поверхности, но, тем не менее, скрыт от непосвященных в него людей.

## **Заложи сад своего будущего финансового успеха**

У природы есть свои законы роста и развития. У природы не существует быстрых механизмов, здесь всё происходит последовательно, для всего существует определённый порядок. Чтобы получить сладкие плоды, зерно сначала сажают в подготовленную землю. Взрачивают, ухаживают за ростками, холят их и лелеют. Прикладывают свой талант и трудолюбие.

Выращивают сад, который начинает плодоносить лишь через несколько лет. И, по мере надобности, рачительный хозяин обрезает мёртвые, засохшие ветви и высаживает новые молодые деревья. И сад будет радовать своими плодами долгие годы. И не только того, кто первым посадил дерево, но и его детей и внуков.

Если же не сажать саженцы, съесть все плоды здесь и сейчас, то вместо сада получаешь пустую корзину. Вместо многолетней радости – сиюминутное удовольствие. Очень короткое и быстро забываемое.

Это не путь для состоятельного человека. Наша задача – не сиюминутное удовольствие. Наша задача – счастливая обеспеченная жизнь как нас самих, так и наших родных, наших детей и внуков.

**Поэтому, если сад будущей финансовой свободы в вашей семье еще не заложен, то эта задача встает перед вами.**



В этом нет ничего сложного. Нужно последовательно делать то, чему учат богатые родители своих детей, чтобы те тоже стали богатыми и передали эстафету богатства дальше в века своим детям, внукам и правнукам.

- *Для себя я составила перспективный план своей жизни, расставила финансовые приоритеты, проанализировала свои финансовые ресурсы и перспективы их приумножения. Ознакомилась с опытом других курсанток. Получила сильный мозговой "толчок" в плане своего дальнейшего профессионального развития. Идет обсуждение в семье с мужем и сыном материалов курса.*
- *Курс позволил "встряхнуться". Реально задумалась о вещах, которые давно откладываю "на потом". Получила хорошую порцию конкретной взвешенной информации по инвестициям.*
- *Самым тяжелым для меня из заданий по курсу была разработка целей и их конкретизация. Мечтать, оказывается, я совсем разучилась. Когда составила таблицу целей, заметила, что стало интереснее, понятнее, зачем все.*
- *За время обучения узнала новую для себя информацию по управлению финансами. Как методист, получила профессиональное удовольствие от логики подачи материалов. Спасибо!*

## **Денежный ликбез**

### **Чего на нашем курсе точно не будет?**

- Не будет голой теории. Наш курс практический! И финансовой грамотностью мы будем овладевать в процессе ежедневной практики.
- Не будет советов, которые кто-либо из нас уже не испытал на себе
- Не будет одиночества. Вы всегда сможете обсудить все возникающие вопросы с нами и другими курсантами

### **Что ждет вас на нашем курсе**

- **Прививка от бедности** – Мы привьем вам образ мыслей богатого преуспевающего человека. Мы научим вас как этот образ мыслей передать своим детям

- Мы дадим вам **лекарство от вируса бедности в виде 7 волшебных таблеток-навыков**. Эти таблетки раздают своим детям богатые родители, которые хотят, чтобы их дети, когда вырастут, тоже были богаты.

## Ну а еще вы сможете

- Точно узнать, куда и как исчезают деньги из вашего кошелька, а также минуты и часы из вашей жизни
- Заштопать явные «прорехи» в своем бюджете
- Узнать размер своего реального капитала и научиться им грамотно управлять
- Разработать свой четкий, продуманный и работающий план повышения доходов и оптимизации расходов на месяцы вперед
- Открыть новые источники доходов, а также новые резервы в старых источниках.
- Приобрести мощную мотивацию для постоянного увеличения своих доходов.
- Получить более высокую эффективность жизни: научиться за меньшее время получать больше денег и удовольствия.
- Узнать главные критерии выбора работающих финансовых инструментов
- Создать финансовую защиту своей семьи на период кризиса и любой другой «черный день»
- Освоить азы инвестирования
- Заложить основы своей обеспеченной старости.



## Сколько времени продолжается обучение на курсе

- Первые 3 месяца (триместр) – Денежный ликбез
  - 1 месяц - Начальная школа (1-5 недели)
  - 2 месяц - План финансовой защиты (6-10 недели)
  - 3 месяц - Личный финансовый план (11-14 недели)
- Вторые три месяца – Финансовая независимость
  - 4 - 5 месяцы - Азы инвестирования
  - 6 месяц - План финансовой независимости.

## Как построена программа курса?

- Вы оплачиваете курс через интернет-магазин и получаете на свой электронный ящик материалы 1-5 недель курса "Денежный ликбез. Начальная школа"
- Регистрируетесь на форуме, где вам наши модераторы заводят "Дневник Успеха", куда вы будете каждую неделю выкладывать свои отчеты по домашним заданиям.
- Проходите программу у себя дома, выкладывая на форуме отчеты по ее прохождению. Также вам будут доступны дневники Успеха других участников программы, где вы также сможете оставлять свои сообщения.
- После прохождения первого месяца и подведения итогов обучения, вы получаете материалы второго месяца – 6-10 неделю курса «Денежный ликбез. План финансовой защиты».

- После прохождения второго месяца и подведения итогов обучения, вы получаете материалы третьего, заключительного месяца первого триместра – 11-14 неделю курса «Денежный ликбез. Личный финансовый план».
- После окончания первого триместра вы получаете допуск к прохождению второго.

## Сколько времени вам нужно тратить в день на программу?

На прохождение курса и достижение результата требуется **не больше 45-60 минут свободного времени в день**. Все задания курса легко вплетаются в обычную жизнь работающего человека.



## Сколько стоит участие в программе?

Программу вы можете проходить самостоятельно, [без сопровождения](#). Также у вас будет доступ ко всем дневникам участников программы.

## Что вам потребуется для того, чтобы присоединиться к программе?

Компьютер и доступ в интернет как минимум 1-2 раза в неделю, чтобы выложить дневники на форуме.

## Содержание курса Школы Финансового Здоровья "Денежный ликбез"

В состав материалов Задания курса высылаются по месяцам. Перед началом нового месяца вы получаете блоки-недели. Каждую неделю вы изучаете новый блок и выполняете по нему домашнее задание, которое выкладываете в своем дневнике на форуме.

- [Начальная школа](#)
- [План финансовой защиты](#)
- [Личный финансовый план](#)

## Консультанты Школы Финансового Здоровья

**Татьяна Морозова** — автор и руководитель портала "[Самооздоровление.ру](#)", врач по образованию, с 2003 года автор и ведущая еженедельных электронных изданий с суммарным тиражом более 80000 человек, автор и соавтор 10 авторских курсов и более 20 книг по ведению здорового образа жизни, воспитанию детей, психологии и личным финансам.

*Основные сферы ее интересов: здоровье во всех своих ипостасях, самореализация и духовный рост, психология успеха, семейные отношения, вопросы здоровья и воспитания детей, личные финансы и инвестиции. К хобби можно отнести рациональное ведение домашнего хозяйства, ландшафтный и цветочный дизайн, дизайн интерьеров, историю империй и цивилизаций.*

*Замужем, мать 4 детей, живет в Москве.*

**Татьяна Хохлова** - автор курсов по управлению личными финансами, консультант [Школы Финансового Здоровья](#), финансовый консультант компании «Лидер», более 10 лет занимается страховым бизнесом.

[Подробнее о нас >>>](#)



Написать нам письмо можно по любому из следующих адресов:  
[t.a.morozova@tochka.ru](mailto:t.a.morozova@tochka.ru) или [pilartan@mail.ru](mailto:pilartan@mail.ru)

**Татьяна Морозова и Татьяна Хохлова**

[К оглавлению](#)