



Внимание!

Перед Вами демонстрационный вариант книги. Полную версию можно приобрести в интернет-магазине tmorozova.ru



**Татьяна Морозова и
Татьяна Хохлова**

«Запасаю, Забочусь и Защищаю!!!»

*Гром грянет - соломку стелить будет поздно.
Народная мудрость*

Содержание

- [Вступление](#)
- [План финансовой защиты](#)
- **Часть первая. Защитите себя от непредвиденных финансовых проблем**
 - Резервный фонд
 - Банковский депозит
 - Как выбрать банк
 - История в тему. Виды и возможности банковских депозитов
- **Часть вторая. Обеспечьте свое финансовое будущее**
 - Пенсионные накопления как часть плана финансовой защиты
 - Мы и наше будущее
 - Сколько стоит подождать один год
 - Пенсионное обеспечение и Светлое будущее
 - [Из чего состоит ваша пенсия](#)
 - [«Письма счастья» из Пенсионного фонда](#)
 - Как распорядиться накопительной частью своей пенсии
 - ГУК, УК или НПФ?
 - История в тему. НПФ «Благосостояние»
 - [Увеличь свою будущую пенсию. Получи 12 000 рублей в год от государства](#)
- **Часть третья. Защитите себя и своих близких**
 - Страховые накопительные программы как часть плана финансовой защиты
 - [История в тему. Трасса Е-95](#)

- [История в тему. «Страховая копилка»](#)
- История в тему. «Детские страхи»
- Что предпочтительнее: рисковое или накопительное страхование жизни?
- История в тему. Почему страховые накопительные программы гарантируют столь невысокий доход
- История в тему. Тише едешь – дальше будешь
- Как выбрать Страховую Компанию
- История в тему Письмо Дейла Карнеги
- История в тему. О Generali PPF Holding
- История в тему. Обратите внимание на...
- История в тему. Как все начиналось
- **Заключение**
- [О курсах Школы Финансового Здоровья – Лекарство от Бедности](#)



Знал бы где упасть, соломку бы подстелил.

Вступление

Первую половину жизни человек должен создавать запас для второй

В жизни любого человека есть события запланированные, и есть незапланированные. Приведем примеры некоторых из них.

запланированные события

- Рождение
- Детсад
- Школа
- Институт
- Свадьба
- Покупка жилья
- Покупка автомобиля
- Рождение ребенка
-
- Пенсия
- Уход из жизни

незапланированные события

- Увольнение
- Пожар
- Авария на дороге
- Травмы
- Инвалидность
- Болезнь
-
- Уход из жизни

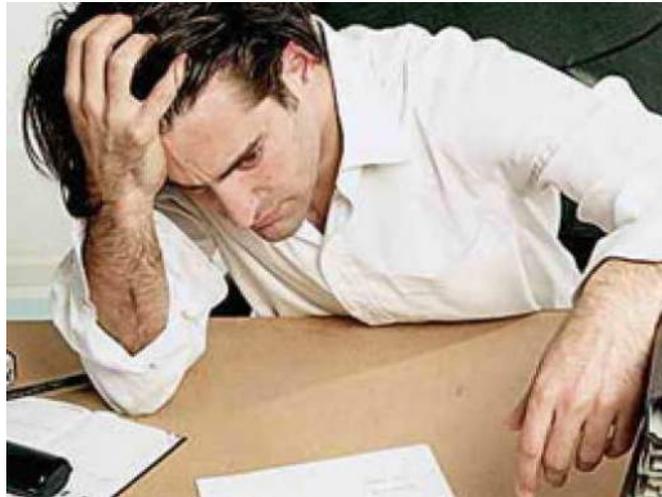
Уход из жизни мы поставили в оба списка. Мы все знаем, что это событие одинаково может быть и запланированным и незапланированным

Но, даже зная предполагаемые запланированные события (например, пенсия) мы готовиться к ним начинаем не заблаговременно, а в лучшем случае лет за 5-10. В советские времена даже была такая практика – за два года до выхода на пенсию работника переводили на высокооплачиваемую работу, чтобы пенсия была побольше. В то время этим и ограничивалась забота о благополучии пенсионера. А сегодня? Сегодня мы готовы встретить достойно даже запланированные события? И как же в этом случае человек может быть готов к событиям из второго списка - незапланированным?

Простой пример: Вас уволили. Сегодня, во время кризиса, многие прошли через это.

Что делать? Ответьте на вопрос – **сколько вы проживете, не меняя привычный образ жизни, в случае наступления данной ситуации до того момента, когда у вас СОВСЕМ не будет денег?** Полгода, год? Вряд ли.

Ко многим из нас можно применить слова Бодо Шеффера: «*Вы хотите, чтобы я назвал это в часах или минутах?*» :) Как ни печально, но в подобной ситуации окажется подавляющее большинство.



Подавляющее большинство, но далеко не все. Во все времена существует особая прослойка людей, которая как будто заранее знает, где и когда нужно «подстелить соломку». Причем, зачастую, эти люди по своим способностям мало отличаются от обычных людей. Их отличает другое – знание и использование в своей жизни 7 финансовых секретов.

Мы называем их секретами не потому, что это тайна за семью печатями и лишь немногие из нас знают об их существовании, а только потому, что **лишь немногие из нас на деле используют их.**

Эти секреты по сути своей являются привычками и навыками обращения с деньгами, которыми обладают настоящие финансисты. Когда вы овладеете этими навыками и приобретёте такие привычки, богатство сразу появится в вашем доме и вы и ваши семьи станете жить в полном достатке. Иметь деньги в количестве, достаточном, чтобы купить что угодно: дома, автомобили, поездки на курорты, свободу. Излишки, которыми можно поделиться с людьми, близкими вам. Безопасность. Душевный покой. Вот что принесут вам упомянутые навыки и привычки, если вы сумеете воплотить их в своей жизни.



Итак, вот они эти 7 финансовых секретов, дающих богатство и процветание:

- Цени
- Сберегай
- Зарабатывай
- Распоряжайся
- Защищай
- Инвестируй
- Делись

Конечно, простое их перечисление не сделает вас тут же миллионером, владельцем газет, заводов и пароходов. Сколько раз не говори «халва», во рту слаще не станет! Навыки они на то и навыки, что начинают работать не от слов, а от дел. За каждым навыком стоит не только набор привычек и стереотипов поведения, за каждым навыком стоит и определенный склад мышления. Вот о том, как сформировать у себя это мышление и как подкрепить его практическими делами мы и будем говорить на страницах нашей книги, посвященной выработке одного из важнейших навыков обретения стабильного благосостояния – умения защищать финансовое благополучие свое и своей семьи.

Кто же такие мы и почему мы решили, что можем вас чему-то научить? Мы, это Татьяна Морозова и Татьяна Хохлова – соавторы Школы Финансового Здоровья - www.shfz.ru. В своей школе на трех и шести месячных курсах мы обучаем курсантов практическим навыкам обретения прочного финансового благосостояния.

Что же легло в основу нашего обучения? За основу мы взяли в первую очередь наш личный жизненный опыт. А так же опыт большого количества преуспевающих людей. Читая их труды, наблюдая за ними в жизни, мы обнаружили, что преуспевающие люди используют все вышеперечисленные 7 финансовых секретов, раскрытию одного из которых и посвящена эта книга.

Это не первая наша книга, посвященная развитию своих денежных навыков. В серии «Библиотека Школы Финансового Здоровья» уже вышли в свет три книги.

Первая книга посвящена основе основ любого благоденствия – умению ставить перед собой СВОИ СОБСТВЕННЫЕ ЦЕЛИ и выработать стратегию по их достижению. Она так и называется «Хочу, могу и делаю!!!». Вторая книга «Ценю, храню и сберегаю!!!» посвящена определению и выработке первых двух ключевых финансовых навыков - навыка «цени» и навыка «сберегай»



Третья книга «Ищу, творю и зарабатываю!!!» посвящена наработке третьего ключевого финансового навыка - навыка «зарабатывай». Накачиванию мышцы заработка, открытию новых денежных источников, определению их потенциала – вот то, чему вы сможете научиться, прочтя эту книгу.

Вскоре мы планируем выпустить еще несколько книг, посвященных выработке оставшихся финансовых навыков, без которого невозможно достигнуть сколько-нибудь значимых успехов в сфере обретения финансовой стабильности.

Пятый ДЕНЕЖНЫЙ НАВЫК – ЗАЩИЩАЙ! ЗАЩИЩАЙ ФИНАНСОВОЕ БЛАГОПОЛУЧИЕ СВОЁ И СВОЕЙ СЕМЬИ!



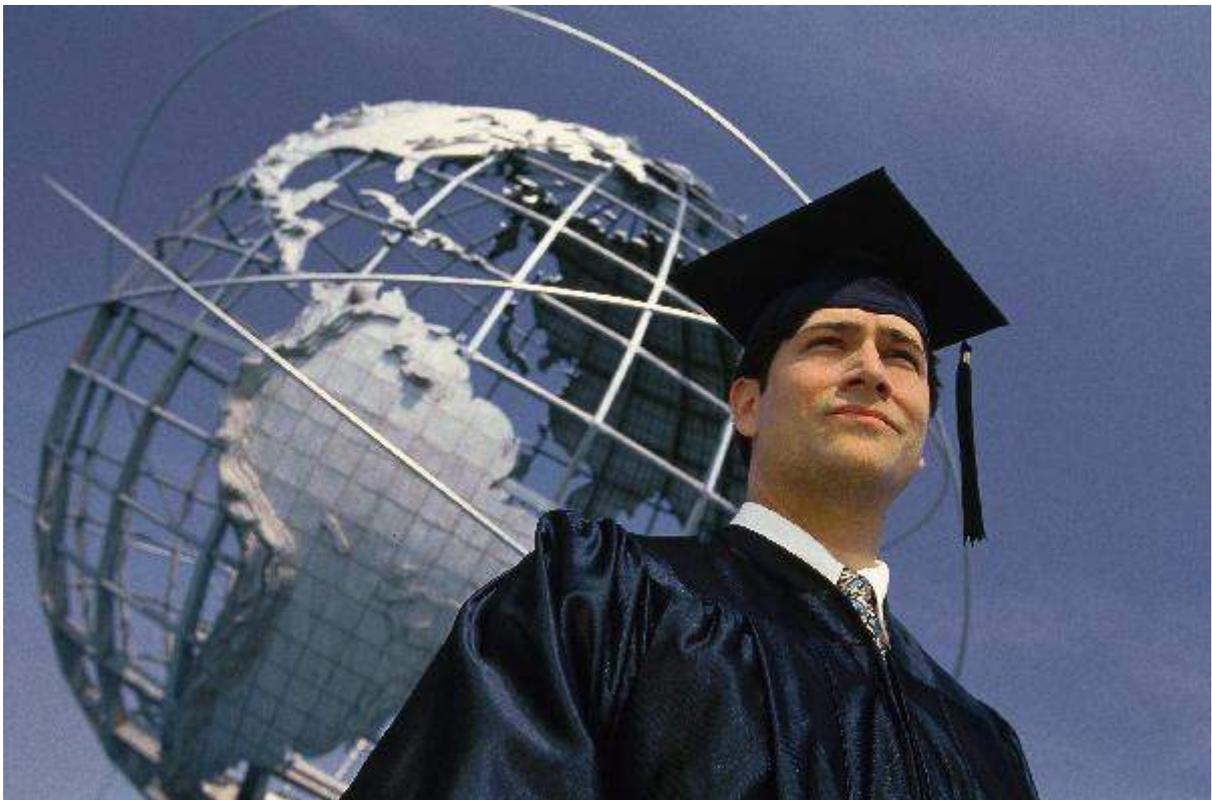
[К оглавлению](#)

План Финансовой Защиты

Каждому из нас совершенно необходимо научиться планировать свои финансы. Потому что деньги – это топливо, которое нас движет к достижению важнейших финансовых целей.

Будет ли в семье достаточно денег к 18-летию ребенка для его обучения? Сможет ли семья купить жилье? Будет ли у вас к сроку накоплен пенсионный капитал для золотого периода вашей жизни? А сможете ли вы возвращать кредит не нарушая график платежей? Ответить «да» на эти вопросы может тот человек, который контролирует личные деньги и планирует свое финансовое будущее.

А ведь учёба ребёнка отнюдь не стихийное бедствие. Всегда можно заранее запланировать время, когда понадобятся деньги на обучение любимого чада. А раз событие можно предвидеть, значит, к нему можно подготовиться. Заранее спланировать эти траты в своём бюджете.



Сейчас становятся популярными так называемые образовательные кредиты. И тогда вместе с дипломом молодой специалист получает сразу счёт на выплату ссуды, которую он взял на время учёбы. И его взрослая жизнь начинается с долгов! И он должен усерднее работать, зарабатывать много денег, чтобы расплачиваться по своим долгам.

Если обучение оплачивали родители, то они долгое время живут в стесненном финансовом положении. Есть ли у вас резервные средства, которые помогут вам выплатить кредит, если вы внезапно потеряете вашу работу? Есть ли защита у вашей семьи на случай банкротства и описи имущества по суду? Достаточно ли у вас доходов, чтобы оплатить ваши кредиты и не ввергнуть вас в финансовую пропасть?

Сегодня мы постоянно узнаём из новостей о людях, которые набрали кредитов, а сегодня, потеряв работу, или даже просто потеряв часть зарплаты, не в состоянии расплатиться с банками. Банки, в свою

очередь, конфискуют имущество в счёт погашения кредитов... а иногда и конфисковывать нечего, если кредиты брались на отдых или образование... И что же делать в такой ситуации несостоятельным должникам?

Как быть?

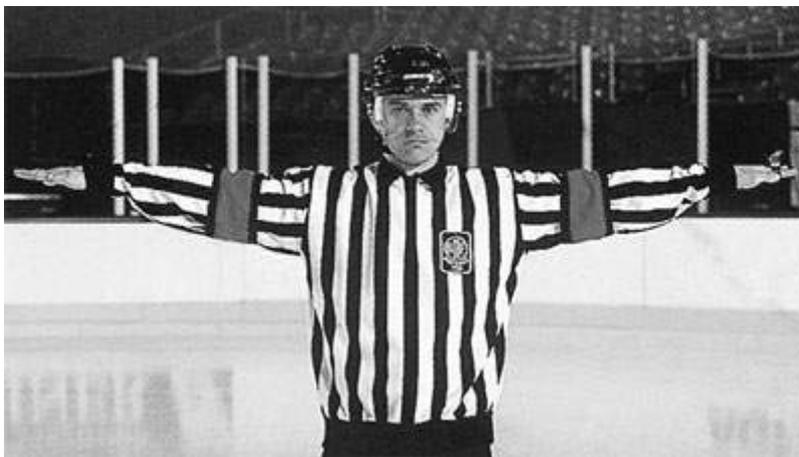
Чтобы найти решение всех этих важных вопросов каждому необходимо подумать и заранее позаботиться о:

1. Финансовой защите
2. Финансовой безопасности
3. Финансовой независимости

Пока человек живёт под крылышком у родителей – его холят, лелеют, и оплачивают все его потребности. После того, как человек выходит во взрослую жизнь, оплачивать все свои потребности приходится самостоятельно. И так до достижения пенсионного возраста, когда за нас начинает платить... кто? Часто можно услышать ответ – государство. Но сегодня государство уже во всеуслышание заявило, что содержать всех граждан оно просо не в состоянии! Где выход?

Выход прост – пока мы в силе, пока мы зарабатываем сами, самостоятельно позаботиться о своём будущем, чтобы время пенсии стало Золотым. Для этого у вас должен быть свой план финансовой защиты.

План финансовой защиты – основной план в жизни любого человека. При его реализации все средства должны инвестироваться без риска.



План включает в себя три пункта:

1. **Защита от непредвиденных финансовых проблем** – создание ликвидного резервного фонда на депозите в надёжном банке.
2. **Защита своего финансового будущего** – пенсионные накопления, активы с пассивным доходом.
3. **Защита близких от непредвиденных обстоятельств** – долгосрочные контракты на страхование жизни и здоровья.

Финансовая защита – это денежный резерв, который необходимо в качестве страховки иметь для защиты от негативных событий, которые иногда преподносит нам жизнь. Таким негативным случаем может, увы, стать длительная болезнь или потеря работы.

Финансовая защита – ваша ближайшая цель. Ваша задача – достичь ее как можно быстрее для того, чтобы приступить к достижению следующей цели.

В книге мы уделим внимание каждому пункту этого плана, последовательно шаг за шагом создавая надежный фундамент вашего финансового благополучия.

Вот как должен выглядеть надёжный финансовый дом каждого ответственного человека: прочный фундамент, основа дома – это наименее рискованные и наиболее надёжные вложения. Прочный фундамент устоит при любых катаклизмах. А на фундаменте всегда можно будет построить новый дом. Ещё лучше прежнего. Потом строим этажи из блоков, необходимых для обеспечения жизни – жилая недвижимость, образование А антиквариат и прочие предметы роскоши – это уже на уровне крыши.

Поэтажное планирование дома включает следующие позиции:

1. Жилая недвижимость,
2. Пенсионное обеспечение
3. Выплаты по кредитам,
4. Образование - своё и детей
5. Инвестиции
6. Личный уровень жизни

Причём список составлен в порядке важности. А вот форекс, казино и прочие игры – это может стать дымом, который просто вылетает в трубу. Деньги на такие статьи можно выделять только после обеспечения всех предыдущих позиций.

ФУНДАМЕНТ такого дома составляет РЕЗЕРВ И СТРАХОВАНИЕ. Именно такое распределение финансов обеспечит надёжность дома – крепкий фундамент – защита от любых жизненных катаклизмов...



Неконтролируемые события

Именно о фундаменте нашего финансового благосостояния и пойдёт речь в этой книге.

[К оглавлению](#)

Из чего состоит наша пенсия?

Работодатель выплачивает зарплату. Из каждых 100 рублей 87 идёт работнику, 13 в подоходный налог. Помимо этого работодатель ещё перечисляет 26 рублей в качестве Единого социального дохода. Из этих денег формируется пенсия по новому законодательству, согласно федеральному закону «Об обязательном пенсионном страховании в РФ» от 15 декабря 2001 года.

Часть Единого социального налога – 20%, поступает в Пенсионный Фонд России (ПФР). Эта сумма делится на три части.



Пенсия = базовая часть + страховая часть + накопительная часть

1. Базовая часть – на её формирование сегодня идёт 6% общей суммы, поступающей в ПФР. Эта та часть пенсии, которая гарантируется государством всем, у кого есть хотя бы 5 лет стажа. Минимум – с 1 марта 2009 года - 1950 рублей в месяц. Именно на эту сумму вы можете рассчитывать в любом случае. Базовая часть не зависит от вашего заработка. Ее размер зависит от жизненных обстоятельств, таких как: инвалидность, наличие иждивенцев, региона проживания и т.д.



2. Страховая часть – в настоящее время 8% (с 2008 года). Зависит от средней заработной платы по стране и в меньшей степени от вашей личной зарплаты. Эти средства закрепляются персонально на индивидуальных счетах каждого застрахованного работника. Страховую часть пенсии найти довольно легко. Необходимо просто разделить сумму вашего накопленного пенсионного капитала, которую можно узнать, обратившись в ваш Пенсионный фонд, либо из “писем счастья”, которые ПФ рассылает всем гражданам ежегодно, на 228 месяцев (19 лет). Почему на 228 месяцев? Это так называемый **срок дожития**, т.е. рассчитанное на основе статистики среднее время жизни на пенсии (небольшой факт: мужчины в среднем живут меньше, а женщины больше).



Деньги этих двух частей идут в общий котёл и используются государством на выплату текущих пенсий. Это виртуальные деньги, их вам просто записывают и обещают выплатить в будущем.

С 2011 года уже не будет деления на страховую и базовую части – они объединятся в одну.

Первые две части пенсии, базовая и страховая, находятся в ведении государства и тратятся на поддержание сегодняшних пенсионеров.

А вот третья часть, самая маленькая, накопительная – это те деньги, которые принадлежат лично вам, и вы можете распоряжаться ими по своему усмотрению.



3. Накопительная часть – 6% (с 2008 года). На сегодняшний день полагается только тем гражданам, за которых выплачивались страховые взносы на её финансирование. То есть только те, кто родились в 1967 году и позже.

Те, кто родились в 1966 году и ранее, получали эту часть накоплений только три года, с 2002 по 2004 годы включительно, и тогда она составляла 2%. Позже государство решило, что эта категория граждан как – нибудь сама себя прокормит и ограничилась лишь теми, кто помоложе. Недавно Конституционный суд признал законной такую дискриминацию по возрасту.

Накопительная часть пенсии нам наиболее интересна, т.к. **она может существенно повлиять на размер будущей пенсии**. Как видно из таблицы ниже эта часть пенсии составляет от 0-6% от всех отчислений в ПФ и именно эту часть можно инвестировать, но не самостоятельно, а отдав ее в управление либо в **Пенсионный Фонд Российской Федерации (ПФР)**, либо в **Негосударственный Пенсионный Фонд (НПФ)** или в **частную управляющую компанию (УК)**. По умолчанию все наши средства находятся в управлении ПФР в лице **Внешэконом банка (ВЭБ)**, но в любой момент управление своими пенсионными накоплениями можно передать и в НПФ или в УК.

Тарифы страховых взносов на обязательное пенсионное страхование в 2009 году

Тарифы страховых взносов для страхователей (работодателей), производящих выплаты физическим лицам

Размер заработной платы за год, руб.	Для лиц 1966 г.р. и старше		Для лиц 1967 г.р. и моложе	
	на финансирование		на финансирование	
	страховой части	накопительной части	страховой части	накопительной части
До 280.000	14%	0	8%	6%
От 280.000 до 600.000	39.000 руб. + 5,5% с суммы, превышающей 280.000 руб.	0	22.400 руб. + 3,1% с суммы, превышающей 280.000 руб.	16.800 руб. + 2,4% с суммы, превышающей 280.000 руб.
Свыше 600.000	56.800 руб.	0	32.320 руб.	24.480 руб.

Размер фиксированного платежа для индивидуальных предпринимателей, адвокатов, нотариусов, занимающихся частной практикой

Размер фиксированного платежа в расчете	
на месяц	в целом за год
606 рублей 20 коп. Из которых: 404 рубля 13 коп. направляется на финансирование страховой части трудовой пенсии, 202 рубля 7 коп. направляется на финансирование накопительной части трудовой пенсии	7274 рубля 40 коп. Из которых: 4849 рубля 60 коп. направляется на финансирование страховой части трудовой пенсии, 2424 рубля 80 коп. направляется на финансирование накопительной части трудовой пенсии

А теперь прикиньте, какими доходами вы обладаете на данный момент, и какая у вас будет пенсия. Откуда вы будете черпать средства на свои нужды, которые вы сейчас считаете необходимыми? На отдых, лечение, на мечты?

[К оглавлению](#)

«Письма счастья» из Пенсионного Фонда

Ежегодно Пенсионный Фонд РФ рассылает всем гражданам (в том числе и нам) «Извещение о состоянии индивидуального лицевого счета (ИЛС) застрахованного лица в системе обязательного пенсионного страхования». В народе их еще называют письмами счастья.

Многие, получив их, в лучшем случае бегло просматривают и откладывают в дальний угол на антресоли. А между тем из этих писем можно почерпнуть много полезной и важной, для каждого из нас, информации. Например, какая сумма уже накопилась на нашем индивидуальном пенсионном счете, или платит ли наш работодатель все необходимые перечисления в ПФР или обманывает своих работников и многое другое.

Само письмо выглядит так:

**ИЗВЕЩЕНИЕ
О СОСТОЯНИИ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ЛИЦЕВОГО СЧЕТА (ИЛС) ЗАСТРАХОВАННОГО ЛИЦА
В СИСТЕМЕ ОБЯЗАТЕЛЬНОГО ПЕНСИОННОГО СТРАХОВАНИЯ**
(по состоянию на 1 мая 2007 года)

Ф.И.О. застрахованного лица: **Иванов Иван Иванович**
 Дата рождения: **06.06.1967**
 Страховой номер индивидуального лицевого счета (ИЛС): **001 - 588 - 601 27** ①

Сведения о страховых взносах на финансирование накопительной части трудовой пенсии (накопительная часть ИЛС)

Сумма (руб.)	Наименование показателя
② 82 117,59	Сумма страховых взносов, поступивших в ПФР за 2006 год
③ 23 5955,09	Средства пенсионных накоплений, переданные в доверительное управление управляющей компании
④ 1 388,76	в т.ч. чистый финансовый результат (доход) от временного размещения ПФР страховых взносов, поступивших в ПФР за 2005 год

Результат инвестирования средств пенсионных накоплений за 2006 год составил: **1,846665843477** ⑤

В 2007 году доверительное управление средствами пенсионных накоплений осуществляет управляющая компания ⑥ **ГОСУДАРСТВЕННАЯ УК**
(наименование управляющей компании)

Сведения о страховых взносах (расчетный пенсионный клиент) на финансирование страховой части трудовой пенсии (общая часть ИЛС)

Сумма (руб.)	Наименование показателя
⑦ 125 388,73	Сумма страховых взносов, поступивших в ПФР на 1 января 2006 год
⑧ 119 176,46	Сумма страховых взносов, поступивших в ПФР за 2006 год

Адрес Интернет-сайта ПФР: www.pfr.ru
 По координатным адресам, в том числе по поступлениям страховых взносов за прошлые периоды обратиться в территориальный орган ПФР по месту жительства, в том числе письменно по адресу:
 «Для письменных обращений: 21749, г.Зубово, ул.Коммунаровская, 34, 610001
 «Для личного приема: Уполномоченный сервис, г.Зубово, ул.Коммунаровская, 34

Сведения о поступлениях в ПФР за 2006 год страховых взносов на финансирование трудовой пенсии

№ п/п	Наименование части	Страховая часть	Наименование организации (место работы)
1.	38 401,59	31 202,03	ООО «Главная работа»
2.	3 837,50	3 250,00	ООО «Любимая работа»
3.	0,00	40 686,12	ООО «Главный заработок»
4.	9778,50	13 038,31	ООО «Дополнительный заработок»
Итого:	⑨ 52 117,5	119 176,46 ⑩	

Пример извещения о состоянии индивидуального лицевого счета (ИЛС) застрахованного лица в системе обязательного пенсионного страхования

Итак, какую же информацию мы можем почерпнуть из него?

1. Тут указан номер вашего индивидуального лицевого счета, который должен совпадать с номером на страховом свидетельстве (такая заламинированная светло-зеленая карта), которую должны были дать на вашей первой официальной работе или в институте.
2. Сколько денег поступило на ваш счет за прошлый год. Т.е. тут указано, сколько суммарно все работодатели (если их больше одного конечно) внесли на накопительную часть пенсии.
3. Сколько уже суммарно накопилось на вашем счете за все годы без учета накопленной суммы, указанной в предыдущей графе.
4. Какой доход принесли страховые взносы, размещенные в ПФР. Этот “довесок” образуется на счете благодаря тому, что в течение года уже поступившие в Пенсионный фонд, но еще не переданные в доверительное управление в УК и НПФ (если конечно Вы их туда передали) деньги сам ПФ временно размещал (вкладывал в государственные ценные бумаги).
5. Очень важное число, которое показывает насколько эффективно были вложены ваши накопления. Для Государственного Пенсионного фонда это число не сильно превышает единицу. В нашем примере число 1,046665843477 означает, что наши вложения принесли доход примерно в 4,67% годовых. УК и НПФ могут принести гораздо больший доход, т.к. могут вкладывать в более доходные финансовые инструменты (но при этом увеличиваются риски потерять часть накоплений).
6. Указано кто управляет вашими пенсионными накоплениями. Если вы еще не решили передать управление своей пенсией какой-нибудь управляющей компании и Негосударственному Пенсионному фонду (а большинство так и не решило это сделать), то тут будет указано “Государственная УК” (в лице Внешэкономбанка), иначе будет указано название УК или НПФ.
7. Сумма всех страховых взносов за все года, который пойдут на формирование страховой части пенсии.
8. Сумма страховых взносов, поступивших в прошлом году. В принципе, зная сколько вам платят на работе и, зная какой процент отчисляется на страховую часть можно понять все ли взносу уплачивает ваш работодатель или работодатели. Если у вас цифры не сходятся, то ваш работодатель (работодатели) вас дураят и это может сильно сказаться на вашей будущей пенсии.
9. Из этой таблицы можно узнать, сколько уплатил ваш работодатель или работодатели в прошлом году взносов на страховую и накопительную части пенсии. Зная информацию из данной таблицы можно легко уличить работодателя, если он не перечисляет всех положенных сумм.

Внимательно читайте свои письма счастья, и тогда не придется горевать на пенсии.



[К оглавлению](#)

Увеличь свою будущую пенсию. Получи 12 000 рублей в год от государства

С 1 января 2009 года стартовала Программа государственного софинансирования пенсий, которая дает возможность всем гражданам России, молодым и не очень получить достойную пенсию. Кто хочет со временем пополнить ряды бодрых пенсионеров, путешествующих по миру, занимающихся любимым делом, уверенных в завтрашнем дне - это прекрасный шанс взять будущее в свои руки.

Суть данной программы в том, что россияне могут увеличить свою будущую трудовую пенсию с участием государства. Программа регулируется [Федеральным законом от 30.04.2008 г. №56-ФЗ](#).

Накопленная сумма прибавляется к накопительной части вашей пенсии. Если вы перечисляете на накопительную часть своей пенсии 2 тыс. и более рублей в год, то государство удваивает эти деньги: на ваш индивидуальный лицевой счет (ИЛС) будет перечислена такая же сумма в пределах 12 тыс. рублей в год.

Например: вы платите 2 тыс. руб. в год – государство доплачивает еще 2 тыс. рублей. Итого, на ваш ИЛС в Пенсионном фонде будет зачислено 4 тыс. руб. в год. Если вы платите 12 тыс. в год – государство доплатит еще 12 тыс. руб. Итого, за год ваш счет пополнится на 24 тыс. рублей.

Вы можете вносить в фонд своей будущей пенсии и более 12 тыс. рублей в год, но взнос государства при этом не превысит 12 тыс. рублей в год.

Например: вы внесли 15 тыс. руб. в год, государство – 12 тыс. рублей. Итого, за год ваш ИЛС в Пенсионном фонде пополнится на 27 тыс. рублей.

Кто может вступить в Программу?

Ваш возраст не важен. Вступить в Программу может каждый, у кого есть свидетельство обязательного пенсионного страхования (как правило оформляется при поступлении на первую в жизни работу).



Вступить в Программу могут и действующие пенсионеры. Государственное софинансирование осуществляется на общих принципах 1:1.

Особые условия созданы для тех россиян, кто достиг общеустановленного пенсионного возраста (55 лет - для женщин, 60 лет - для мужчин), но не оформил пенсию. Государство увеличит сумму вашего взноса в 4 раза.

Например, вы откладываете 12 000 рублей в год, а Ваш пенсионный счет пополняется на 60 000 рублей в год, 48 тысяч из которых внесло государство.

Кому эта Программа особенно выгодна?

Тем, кто родился в 1966 году и раньше.

По действующему законодательству у них не формируется накопительная часть пенсии в рамках системы обязательного пенсионного законодательства. Программа государственного софинансирования дает им возможность самостоятельно создать накопительную часть пенсии, которую государство удвоит!

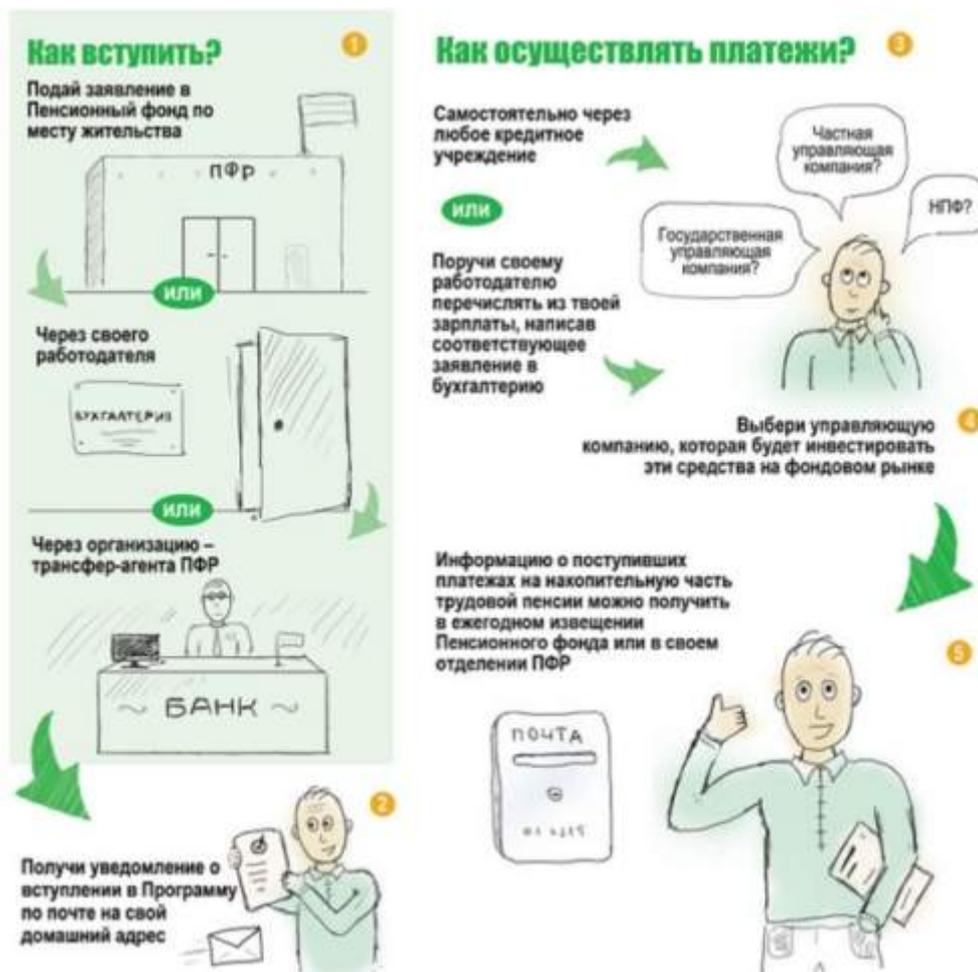


Как вступить в Программу софинансирования пенсии?

Подать заявление в Пенсионный фонд Российской Федерации.

[Бланк заявления можно либо скачать на сайте www.pfrf.ru](http://www.pfrf.ru), либо получить в территориальном органе Пенсионного фонда по месту жительства. Заявление подается либо лично в территориальный орган Пенсионного фонда по месту жительства, либо через вашего работодателя, или же через трансферента (это

те организации, с которыми Пенсионный фонд заключил соглашение о взаимном удостоверении подписей: банки, негосударственные пенсионные фонды, Почта России и др.)



Конечно, проще всего вступить в Программу через работодателя. Бухгалтерия Вашей компании или предприятия имеет рабочие отношения с Пенсионным фондом. Если бухгалтер еще не знает, как оформить Ваше вступление в Программу софинансирования, ей нетрудно будет получить консультацию.

Вступить в Программу можно до 1 октября 2013 года.

Какие документы нужны для вступления в Программу?

Паспорт и страховое свидетельство обязательного пенсионного страхования.

Как платить взносы?

Самостоятельно через любое кредитное учреждение. Бланк квитанции с реквизитами получите в Вашем Пенсионном фонде.

Еще проще платить через работодателя. По Вашему заявлению бухгалтерия будет ежемесячно перечислять из зарплаты дополнительные средства в Пенсионный фонд.

Кстати, работодатель может стать третьей стороной софинансирования накопительной части пенсии своих сотрудников

Причем совершенно бесплатно для себя. Софинансируя будущую пенсию сотрудников, работодатель освобождается от уплаты единого социального налога в пределах 12 тысяч рублей на одного работника в год. Помимо этого, суммы софинансирования пенсии включаются в состав расходов, учитываемых при налогообложении прибыли. Вот почему все больше компаний в стране включают софинансирование пенсии в свой социальный пакет.

Итак, если в формировании накопительной части вашей пенсии участвует уже три стороны - вы сами, государство и работодатель, то Вы откладываете 12 000 рублей в год, а Ваш пенсионный счет пополняется на 36 000 рублей в год.

Источник - [Пенсионный фонд Российской Федерации](#)



[К оглавлению](#)

История в тему. Трасса Е – 95

Автор: Владимир Авденин

Однажды в феврале, после сильного снегопада я ехал по трассе Е-95. Я спешил на встречу – все были в сборе, опаздывал я один.

Как назло, передо мной тащилась груженная фура. Минут десять я ехал за ней, потом пошел на обгон. И когда почти обогнал – моя машина сорвалась в неуправляемый занос.

Так говорят, когда машина не слушает ни руля, ни педалей – она неуправляема полностью. На середине оживленной трассы меня болтало из стороны в сторону несколько секунд. Но мне повезло - трижды (!).

Я вылетел на свою сторону, а не встречку. Пролетел рядом с фонарным столбом, но все же не попал в него. И я был пристегнут – очутившись в кювете вверх колесами, имел лишь пару царапин на лбу – и все.



Зачем я об этом?

А давайте просчитаем - что было БЫ, не сложись все так удачно.

Тогда я выплачивал кредит за квартиру, и денег в семье было в обрез. Поэтому никакой страховки у меня не было.

Попади я в столб или на встречку – и здоровый мужик, что зарабатывал деньги, превратился бы в труп или калеку. Любой такой исход - финансовая катастрофа для семьи. Нет денег на жизнь, нет на выплату кредита - нет ни на что. И не будет никогда! Тупик, финансовая пропасть - из которой нам с женой не выбраться до конца дней.

Побывав на волосок от смерти/инвалидности, я доподлинно ощутил, прочувствовал на своей шкуре – насколько важно защитить свою жизнь и здоровье.

Посмотрите на вещи и с другой стороны.

Почему новость о потере работы – крайне плохая для любого? Очевидно – потерял доход. Но не велика беда – всегда можно найти другую работу. А вот способность работать можно потерять навсегда! Это может быть следствием несчастного случая – типа того, что случилось со мной. Что тогда делать человеку? Без денег и возможности их заработать – что?

Если смотреть в корень – очень многие люди, абсолютное большинство – живут за счет единственного актива – своей способности работать и зарабатывать деньги. И случись что с этой способностью – человеку не на что будет жить. Поэтому очень важно защитить свой единственный актив.

И немного доброго, жизнеутверждающего

Если, покидая дом, мы увидим набегающие тучи – просто возьмем с собой зонт, и спокойно пойдём гулять. Умный постарается предвидеть иные опасности жизни, и принять защитные меры. И будет спокойно жить дальше...



[К оглавлению](#)

История в тему. Страховая копилка

Автор: Светлана Иванкова

Копить деньги в свинье-копилке мило, но не выгодно. Отнести сбережения в банк или купить полис накопительного страхования — что лучше, оцените сами

Это в голливудском кино светло как днем и главный герой еще ни разу не закончил дни свои в нищете. У нас же призрачно все, поэтому до сих пор нет доверия инвестиционным институтам. Программе накопительного страхования, в частности. Вам кажется, что гораздо проще открыть сберкнижку и с ее помощью копить на безбедную старость? У страхового агента найдется достаточно аргументов, чтобы переубедить вас.



Почувствуйте разницу

Бизнесмен Трататовский вложил деньги в полис накопительного страхования. Бизнесмен Втуридзе открыл депозит в банке. Оба внесли одну и ту же сумму — \$5000. Оба планировали откладывать по 5000 каждый год на протяжении 20 лет и таким образом накопить к указанному сроку \$100 000 плюс проценты (цифры на большой бизнес не тянут — это так, в рамках мысленного эксперимента). Выгодоприобретателем (или наследником) по полису Трататовского была записана его супруга, а Втуридзе оформил на свою жену доверенность в банке.

Через год случилось непоправимое и бизнесменов не стало. Жена Втуридзе получила в банке \$5000 плюс накопленные за год проценты (8% годовых, то есть \$400, итого \$5400). Супруга Трататовского получила по полису все, что предполагал накопить ее муж, то есть \$100 000. (Проценты выплатили бы владельцу полиса, если бы он дожил до конца действия договора.)

P.S. В ходе эксперимента ни один бизнесмен не пострадал. J.

Ликбез

Не так страшен полис...

Покупая полис накопительного страхования жизни, вы получаете договор со страховой компанией, делаете по нему некий взнос (один или серию), а компания, в свою очередь, берет на себя определенные обязательства. В зависимости от выбранной страховки спектр обязательств варьируется:

- Страхование к сроку,

Или к определенному событию, к юбилею например. Или совершеннолетию старшего сына. Или на свадьбу, рождение первенца, или даже развод (для тех, кто зрит в корень). В полисе вы формулируете все условия: сколько собираетесь откладывать, какую сумму и за какой срок хотели бы накопить. Страховой случай (то есть тот момент, после которого вам выплачиваются деньги) в этом варианте — это или, как говорят страховщики, «дожитие» застрахованного до срока окончания договора, или его преждевременная смерть (в этом случае накопленные вами деньги получают ваши наследники — те, кого вы «пропишете» в полисе в качестве выгодоприобретателя). Этот вид услуг популярен среди тех, кто рассчитывает на прибавку к заработанной пенсии. За границей подобным образом копят на обучение будущего студента — малыш еще ходит в детсад, а деньги на его взрослую жизнь уже «крутятся».

- Смешанное страхование

Самый популярный, по опыту страховых компаний, вариант. В случае кончины застрахованного лица его наследники получают всю накопленную сумму сразу, не дожидаясь срока окончания договора.

Бонус. По истечении договора компания может выплатить всю сумму сразу или выдавать вам ее частями, например раз в месяц, как зарплату. По вашему желанию, разумеется.

- Пожизненное (бессрочное) страхование

Смешанное страхование, только наоборот: вся накопленная сумма плюс процент выплачиваются, если застрахованного лица не станет. Проценты и бонусы не выплачиваются, если владелец полиса доживает до конца действия договора. Как бы цинично ни звучало, выгоднее не дожить. Чаще всего такой вариант страхования человек выбирает, когда хочет приумножить капитал, который рассчитывает оставить в наследство семье.

Бонус Возможна отсрочка взносов (и довольно серьезная — до нескольких лет).

Сколько пользователей?



Большинство россиян не знают об услуге накопительного страхования ничего. По опросам, проведенным ведущими игроками страхового рынка («Росгосстрахом», «Росно»), только 5% соотечественников воспользовались этим предложением. При этом более 80% из них оформили подобный полис как корпоративный соцпакет, и лишь 15% граждан застраховались по собственной инициативе.

Почему ДА?

- Первый и самый ощутимый плюс накопительного страхования — вы или ваши наследники в любом случае получаете то, что планировали накопить. Или в срок, если держатель полиса доживает до окончания договора, или в течение 10—14 дней после смерти застрахованного — в этом случае выгодоприобретателю не нужно ждать 6 месяцев, как с наследством, не нужно состоять в прямом родстве с застрахованным, достаточно быть «прописанным» в договоре. Если умерший не успел накопить всю сумму, страховщик доплачивает недостающее из собственных резервов. Более того, некоторые программы освобождают клиента от уплаты взносов, если он стал инвалидом. Иными словами, купив полис, например, на совершеннолетие ребенка или на его поступление в институт, можете вздохнуть спокойно — даже если вы утратите трудоспособность и перестанете платить по взносам, наследник получит все, о чем вы договорились со страховым агентом.

- Деньги, полученные со страховки, не облагаются ни налогом на наследство, ни подоходным налогом. По закону, вступив в права наследования вы, как честный налогоплательщик, обязаны поделиться с государством — полис накопительного страхования вас от этой повинности избавляет.

- Депозитный процент в банке, безусловно, выше страхового. Тем не менее, если страховая компания грамотно распорядилась вашими деньгами, вложила их в быстрорастущую отрасль и получила солидную прибыль, она отдаст вам должное и увеличит процент по страховке. Конечно, проверять инвестиционный портфель страховщика вы не будете (кто вам даст) — этот момент исключительно на совести компании. Но, как правило, у крупных страховщиков схема налажена: растет прибыль — увеличивается процент вашей страховки.

- Если вы решили приобрести полис накопительного страхования жизни, страховой агент придет к вам сам — большинство компаний предоставляют эту услугу бесплатно, поскольку накопительное страхование относится к категории «VIP-продуктов», а вы автоматически попадаете в разряд VIP-клиентов. Мелочь, а приятно.

Почему НЕТ?

- Разумеется, как и в любом финансовом инструменте, здесь есть свои риски и минусы. Прежде всего низкий процент по вкладу. Если банк может заработать вам от 7 до 15% годовых, то страховые компании гарантируют лишь 3—4%, что не всегда покрывает даже инфляцию.

- На время договора вы прощаетесь со своими деньгами — вы не имеете права снять их со счета, как в банке, и потратить. С одной стороны, это страхует вас от сиюминутных трат, с другой — «замораживает» часть вашего реального капитала. Если вы вдруг решаете расторгнуть договор, страховая компания удерживает неустойку за то, что какое-то время на вас работала, — и эта сумма немаленькая.

Ставки сделаны

Есть случаи, в которых накопительная страховка — незаменимый продукт. Компании даже создали список ситуаций, в которых такой полис решает крупные проблемы и избавляет от дюжины мелких неприятностей.

- Пожилой человек (60—70 лет) планирует получать от страховщика пожизненную ренту (или страховые выплаты) в течение ближайших 5—15 лет — в этом случае деньги вносятся одновременно при



заключении договора, а затем компания дробит эту сумму, добавляет к ней процент и постепенно выплачивает. В случае смерти застрахованного рента будет перечисляться его выгодоприобретателям (как прямым наследникам, так и абсолютно чужим людям, например детскому дому или благотворительной организации).

- Молодой обеспеченный человек (35—45 лет) копит «пенсию» (да, именно так — не шатается по ночным клубам, а копит пенсию). Условия те же, что и в первом случае, однако размер страховых взносов ниже, а выплачивать их можно не одновременно, а на протяжении всего срока действия полиса.



- Семья копит на образование (совершеннолетие, свадьбу) своего ребенка. Чем младше дети, чем дольше страховой срок, тем меньше сумма регулярных взносов. Можно оформить полис либо на себя — тогда вы получите и страховую выплату, и проценты, либо на ребенка. Сумма будет выплачена полностью, даже если случится несчастье и страховые взносы не будут внесены полностью.

- Супружеская пара заключает страховой брачный накопительный договор. Например, муж на протяжении 30 лет делает страховые взносы на нужды жены и детей. Через 30 лет, даже в случае расторжения брака или смерти супруга, жена и дети получают страховую сумму.

- Страхователь хочет избежать дележа наследства после своей смерти и оформляет полис на этот случай. Выгодоприобретатель получает всю оговоренную сумму, покрывая расходы на погребение, ущерб от потери кормильца и прочие финансовые затраты.

Особые условия

- Договор заключается, как правило, на срок не менее **5 лет**.
- Застрахованному лицу должно быть не больше **65 лет**.
- Размер суммы всегда оговаривается индивидуально с каждым клиентом и держится в строжайшем секрете.
- Взносы можно делать в **рублях**.
- Одно лицо может быть застраховано **несколькими полисами** — например, каждый совершеннолетний член семьи оформляет накопительный полис на ребенка, и к 18-летию тот получает «много-много денег».
- Взносы можно перечислять **ежеквартально, раз в полгода, раз в год**, и т. д. и в некоторых случаях **единовременно**.
- Инвестиционный доход по полису — другими словами, процент по страховке — должен быть **не ниже минимальной банковской ставки Сбербанка РФ** на протяжении всего срока действия договора.
- Деньги не выплачиваются, если застрахованный совершил **самоубийство** (оно должно быть подтверждено ОВД) в первые 2 года с момента заключения страхового договора.

Источник: «Личный бюджет», Январь 2007

[К оглавлению](#)

О курсах Школы Финансового Здоровья – Лекарство от Бедности

Пандемия

Специалисты разделяют вспышки серьезных болезней на пандемии и эпидемии. Пандемия - болезнь поражающая обширные территории по всему миру, которая несет с собой смерть миллионов людей. Эпидемии имеют меньшие масштабы. На протяжении истории было зафиксировано несколько значительных пандемий. Такими болезнями, поражающими глобальные территории называют оспу, дифтерию, грипп и туберкулез.

Да, это страшные болезни, но есть еще одна болезнь, не менее страшная, вирусом которой по статистике на апрель 2008 года заражено только в одной нашей стране почти 71% ее населения, включая детей и стариков, а больно уже 43% населения.

В цифрах это выглядит еще страшнее: из более чем 141 миллиона жителей нашей страны заражено этой болезнью более 100 миллионов, а больно уже больше 60 миллионов человек.



Что значат эти цифры? Это значит, что рядом с вами уже практически не осталось здоровых людей - 71% людей из вашего окружения заражены вирусом этой болезни, а 43% уже серьезно больны.

Что же это за страшная болезнь, поразившая не только нашу страну, но и весь мир?

Вы о ней слышали, о ней говорят каждый день все СМИ. Она имеет много названий: **нужда, бедность, нищета.**

По данным, приведенным Михаилом Горшковым, профессором Института Социологии РАН, самой массовой категорией населения в России являются малообеспеченные граждане, а также те, кого социологи назвали «нуждающимися». По состоянию на весну 2008 года, когда проводилось исследование, они составляли 43 % от населения страны.

Объясняя методологию исследования, профессор Горшков подчеркнул, что ученые-социологи использовали около 50 индикаторов, определяющих социальный уровень жизни индивидуума.

Базисным же, для зачисления граждан в категорию малообеспеченных, служил ежемесячный среднедушевой доход на одно домохозяйство. Для «бедных» эта цифра составляла 4449 рублей на человека, для «малообеспеченных» и «нуждающихся» – 5789 рублей.

Чем лечат бедность по всему миру и почему это не работает?



Болезнь требуется лечить, она не прекращается просто от некоторого улучшения ухода за больным, хотя и это очень важно.

Даже такое сравнительно широко известное и отложившееся в памяти проявление бедности, как голод, требует специальных знаний и осторожности для выведения человека из этого состояния. *Дайте человеку после длительного голодания просто поесть – и это его убьет.*

Насколько поверхностно наше обыденное знание о бедности, говорит такой факт, широко освещенный в литературе.

Попытки оказания помощи голодающим в разных районах «третьего мира» путем посылки и раздачи продовольствия очень часто кончались неудачей просто потому, что организм долго голодавших людей «не принимал» пищи – их или рвало, или начиналось тяжелое расстройство желудка. Люди, пораженные желудочно-кишечными заболеваниями и гельминтозами, умирали от голода при избытке пищи – она ими не усваивалась. Этим людям надо было лечить, а не просто кормить.

Точно так же, значительной части страдающих от бедности людей не поможет формальное **увеличение их доходов** – у кого-то деньги отнимут окружающие, кто-то их пропьет, кто-то из иррационального страха перед «черным днем» спрячет деньги в тайник. Чтобы эти дополнительные деньги «усваивались», нужно лечить весь социум, в котором обитают бедные.



Более того, английские социологи, изучавшие обедневших жителей рабочих районов с длительной застойной безработицей отметили у них такое явление, как «потерю рациональности» в обращении с деньгами. Эти люди разучились считать и разумно тратить деньги! Получив сумму денег, позволяющую сносно жить, они тратили ее на совершенно нелепые, ненужные вещи или лакомства – и снова впадали в нужду.

Такое поведение в прошлом наблюдалось при первых контактах европейцев с жителями колоний, когда последние начинали привыкать к деньгам. Но те «дикари» не обладали навыками логического мышления, установления причинно-следственных связей, расчетливостью. Их обращение с деньгами с интересом изучалось, но не вызывало удивления. Но оказалось, что и бедные англичане впадают в такое состояние.

Что является причиной возникновения бедности?

Причиной возникновения бедности служит не **кризис**, о котором наперебой твердят с экранов телевизоров, с экранов мониторов и со страниц газет и журналов уважаемые люди. Нет, **кризис – это следствие болезни, охватившей весь мир.**

Причиной же ее возникновения является **вирус бедности**, который передается от родителей к детям, от зараженного человека к здоровому посредством его слов и дел.

Что же из себя представляет этот загадочный **вирус бедности**?

Вирус бедности представляет собой **пробел в базовых знаниях и умениях человека о счастливой и благополучной жизни в этом мире.**

Финансовое благополучие - это то, что получает каждый, у кого этот пробел заполнен набором знаний и умений по управлению своим благосостоянием.

Лекарство от бедности

К сожалению, лекарство от бедности известно только узкой части населения Земли. Нет, оно ни от кого явно не скрывается, доступ к нему теоретически открыт для всех. **НО!** Не зря же говорят: **"Хочешь спрятать вещь – положи ее на самое видное место"**. Вот на этом видном месте лекарство и лежит.

- Кому повезло родиться в богатой просвещенной семье, это лекарство впитывает с молоком матери, и на всю жизнь получает иммунитет от бедности;
- кто-то получает его из рук преуспевающих людей, готовым делиться им с теми, кто к этому готов;
- кто-то находит его самостоятельно, придя к нему путем проб и ошибок,
- а кто-то так никогда и не получает его в свое распоряжение, проживая жизнь человека, вечно нуждающегося как в деньгах, так и в помощи со стороны.

НО зараженные вирусом бедности люди, и представления не имеют о том, что же находится у них под самым носом. Они **не воспринимают лекарство как лекарство**, и поэтому и не используют его в своей жизни.

А раз они его не используют, то и не имеют всего того, что имеют в своем распоряжении богатые семьи:

- Полный достаток, обеспечивающий комфортную жизнь семьи в том месте и в том окружении, которое ей нравится
- Деньги в количестве, достаточном, чтобы купить что угодно: дома, автомобили, поездки на курорты...
- Свободу в осуществлении любых своих желаний и стремлений
- Обстановку безопасности и душевного покоя, в которой растет подрастающее поколение.
- Излишки денежных средств и других ресурсов, которыми семья делится с другими людьми

Курс лечения от бедности

Курс Школы Финансового Здоровья «Денежный ликбез», который мы вам предлагаем – это курс лечения самой распространенной в мире болезни – это **курс лечения от Бедности.**

Это то, что поможет вам не только излечиться от нее, но и принять меры к тому, чтобы **никогда больше ею не заболеть как самим, так не дать ей заболеть вашим детям и всем тем, кого вы любите.**

Бедность – это не объективная реальность, а образ мышления. Поэтому, первая задача, человека, который хочет повысить свое благосостояние заключается вовсе не в нахождении n-ной суммы денег, которая обеспечит ему безбедное будущее. Нет, деньги не принесут пользы тому, кто не перекроил свое мышление с образа мысли бедняка на образ мысли богатого человека.

Интернет магазин Татьяны Морозовой



Первый этап - прививка от бедности

Поэтому, первое, что мы делаем на нашем курсе – мы делаем **прививку от бедности**, которая меняет ваш образ мыслей вот с этого:

- *Господи, где взять деньги? Мне их вечно не хватает. До зарплаты еще неделя, а деньги уже кончились. Придется опять влезать в долги. Как же меня заколебала эта жизнь в долг!*
- *Где другие берут эти деньги? Печатают их что ли? Почему мне их вечно не хватает? Да что со мной не так, почему я не могу жить припеваючи как моя начальница: ездить на дорогой иномарке, посещать элитные салоны красоты, ужинать в лучших ресторанах города, отдыхать за границей каждые три месяца?*
- *Почему я вынуждена пахать с утра до вечера, чтобы свести концы с концами, а кому-то все это дается на блюдечке с голубой каемочкой? Ведь я не последняя дура, наоборот, умница-разумница и красотой меня бог не обидел? А ведь поди же ты, все у меня идет через одно место. Живу от зарплаты до зарплаты, на всем экономлю, стригусь за 100 рублей, ем черт знает что, а за границей вообще была всего один раз, да и то 5 лет назад.*
- *С мужиками мне не везет. Если и встретится кто-то хорошо зарабатывающий, то через месяц встреч со мной или работу теряет или фирма его разоряется. Да за что же мне такая непраха-то идет? За что меня Бог наказывает?*



На вот этот, который **демонстрируют наши курсантки:**

- *Поняла, что моя жизнь, мои взаимоотношения с близкими целиком и полностью зависят только от меня. С одной стороны, я просто в шоке от того, до чего довела своими мыслями собственную жизнь, а с другой стороны, в моей власти все исправить, это зависит только от меня, ни от кого больше.*

- *Неожиданно изменилось мое отношение к работе, совсем недавно я думала, что надо бы поискать другую, сейчас она меня вполне устраивает. Во-первых потому, что зарплата в два раза больше, чем я смогла бы зарабатывать на другом месте. А во-вторых, условия работы позволяют мне заниматься в рабочее время личными делами без ущерба для самой работы. А кроме того, если на другом месте я все равно буду зарабатывать деньги для кого-то, то какой смысл менять работу? Стала по чуть-чуть думать о своем деле, пока совсем капельку.*

Вы измените свое **отношение не только к своей профессиональной деятельности, но и к способам получения дохода**

- *Я увидела новые возможности для получения дохода. Деньги можно не только зарабатывать. Очень интересные истории людей, которые научились получать деньги.*
- *Расширился кругозор. Раньше на такие темы даже и не думала. Считала очень рискованными подобные занятия.*

Изменится **отношение к времени своей жизни:**

- *Осознаннее стала расходовать время. Уже не трачу время на чтение пустой или не важной в данной момент литературы, стараюсь меньше смотреть телевизор, не включать его во время еды, домашних дел. Появилось время для занятий с дочкой, стала раньше ложиться спать, высыпаться.*
- **Мы приведем вам образ мыслей богатого преуспевающего человека**
- **Мы научим вас как этот образ мыслей передать своим детям**

Тот, кто имеет образ мыслей богатого человека, даже если и лишится своего богатства в результате каких-либо событий, всегда найдет способ вновь стать богатым, так как этот **образ является частью его плоти и крови.**

Авраам Линкольн, когда ему было 35 лет, был объявлен банкротом, и, несмотря на это, он вошел в историю как один из самых богатых и самых влиятельных людей Соединенных Штатов Америки. Мандино был бродягой и пьяницей, но он умудрился стать одним из самых популярных писателей всех времен, а Уолт Дисней несколько раз терпел полное банкротство, прежде чем сумел создать свою кино-империю.

Второй этап – 7 волшебных таблеток

Преуспевающие состоятельные люди используют 7 волшебных таблеток или иначе **7 финансовых секретов.**

Напомню, что мы называем их секретами не потому, что лишь немногие из нас знают об их существовании, а потому, что лишь немногие из нас **на деле используют их.** Богатые не делают тайны из этих навыков. И не делают ее потому, что знают, что **навык – это прежде всего действие, а не слова.** Выигрывает всегда только тот, кто на практике претворяет теорию в жизнь.



- Поэтому, второе, что делает наш курс для излечения от вируса бедности - он заполняет имеющийся пробел в знаниях и навыках **7 главными навыками управления своими финансами.**

Богатые люди не читают своим детям долгих нотаций о том, что нужно делать с деньгами. Нет, они предпочитают практические занятия самым лучшим лекциям. Они дают своим детям **практический алгоритм достижения каждого навыка**, который дети заучивают на всю оставшуюся жизнь как «Отче наш».

Как доказательство того, что просто **знание названия каждого навыка** ничего в вашей жизни не изменит, мы размещаем эти названия ниже.

1. Цени
2. Зарабатывай
3. Распоряжайся
4. Сберегай
5. Инвестируй
6. Защищай
7. Делись

Вы их даже можете выучить наизусть, но богаче при этом вы не станете. Важно не название, а то, что вы делаете и в какой последовательности делаете для того, чтобы этот навык стал частью вашей жизни.

Раскроем вам еще один секрет этого списка. Цифры рядом с каждым навыком мы поставили далеко не случайно. **Навыки расположены в строгой последовательности**, которую нельзя нарушать ни при каких обстоятельствах. Кто не знает этого секрета, тот потратит свое время на обучение впустую, так как если вы не освоили предыдущий навык, ни один из остальных не принесет вам пользы:

- Если вы не умеете ценить деньги, вам не достанет желания, чтобы притянуть их в свою жизнь.
- Если вы не умеете их притягивать, то вам будет нечем управлять
- Если не можете управлять ими, вы не в состоянии сберегать их.
- Не умеючи уберечь, вам не видать излишка, который можно было бы инвестировать.
- Не зная, как инвестировать, вы не сможете защитить свои капиталы от рисков
- Не имея капитала, вам нечем будет поделиться с другими.
- А не имея, что отдать, вы нарушите главный закон притяжения денег в свою жизнь, делающий состоятельного человека по настоящему богатым!

Это еще один пример того, что ответ вроде как и лежит на поверхности, но, тем не менее, скрыт от непосвященных в него людей.

Заложи сад своего будущего финансового успеха

У природы есть свои законы роста и развития. У природы не существует быстрых механизмов, здесь всё происходит последовательно, для всего существует определённый порядок. Чтобы получить сладкие плоды, зерно сначала сажают в подготовленную землю. Вращивают, ухаживают за ростками, холят их и лелеют. Прикладывают свой талант и трудолюбие.

Выращивают сад, который начинает плодоносить лишь через несколько лет. И, по мере надобности, рачительный хозяин обрезает мёртвые, засохшие ветви и высаживает новые молодые деревья. И сад будет радовать своими плодами долгие годы. И не только того, кто первым посадил дерево, но и его детей и внуков.

Если же не сажать саженцы, съесть все плоды здесь и сейчас, то вместо сада получаешь пустую корзину. Вместо многолетней радости – сиюминутное удовольствие. Очень короткое и быстро забываемое.

Это не путь для состоятельного человека. Наша задача – не сиюминутное удовольствие. Наша задача – счастливая обеспеченная жизнь как нас самих, так и наших родных, наших детей и внуков.

Поэтому, если сад будущей финансовой свободы в вашей семье еще не заложен, то эта задача встает перед вами.



В этом нет ничего сложного. Нужно последовательно делать то, чему учат богатые родители своих детей, чтобы те тоже стали богатыми и передали эстафету богатства дальше в века своим детям, внукам и правнукам.

- *Для себя я составила перспективный план своей жизни, расставила финансовые приоритеты, проанализировала свои финансовые ресурсы и перспективы их приумножения. Ознакомилась с опытом других курсанток. Получила сильный мозговой "толчок" в плане своего дальнейшего профессионального развития. Идет обсуждение в семье с мужем и сыном материалов курса.*
- *Курс позволил "встряхнуться". Реально задумалась о вещах, которые давно откладываю "на потом". Получила хорошую порцию конкретной взвешенной информации по инвестициям.*
- *Самым тяжелым для меня из заданий по курсу была разработка целей и их конкретизация. Мечтать, оказывается, я совсем разучилась. Когда составила таблицу целей, заметила, что стало интереснее, понятнее, зачем все.*
- *За время обучения узнала новую для себя информацию по управлению финансами. Как методист, получила профессиональное удовольствие от логики подачи материалов. Спасибо!*

Денежный ликбез

Чего на нашем курсе точно не будет?

- Не будет голой теории. Наш курс практический! И финансовой грамотностью мы будем овладевать в процессе ежедневной практики.
- Не будет советов, которые кто-либо из нас уже не испытал на себе
- Не будет одиночества. Вы всегда сможете обсудить все возникающие вопросы с нами и другими курсантами

Что ждет вас на нашем курсе

- **Прививка от бедности** – Мы привьем вам образ мыслей богатого преуспевающего человека. Мы научим вас как этот образ мыслей передать своим детям

- Мы дадим вам **лекарство от вируса бедности в виде 7 волшебных таблеток-навыков**. Эти таблетки раздают своим детям богатые родители, которые хотят, чтобы их дети, когда вырастут, тоже были богаты.

Ну а еще вы сможете

- Точно узнать, куда и как исчезают деньги из вашего кошелька, а также минуты и часы из вашей жизни
- Заштопать явные «прорехи» в своем бюджете
- Узнать размер своего реального капитала и научиться им грамотно управлять
- Разработать свой четкий, продуманный и работающий план повышения доходов и оптимизации расходов на месяцы вперед
- Открыть новые источники доходов, а также новые резервы в старых источниках.
- Приобрести мощную мотивацию для постоянного увеличения своих доходов.
- Получить более высокую эффективность жизни: научиться за меньшее время получать больше денег и удовольствия.
- Узнать главные критерии выбора работающих финансовых инструментов
- Создать финансовую защиту своей семьи на период кризиса и любой другой «черный день»
- Освоить азы инвестирования
- Заложить основы своей обеспеченной старости.



Сколько времени продолжается обучение на курсе

- Первые 3 месяца (триместр) – Денежный ликбез
 - 1 месяц - Начальная школа (1-5 недели)
 - 2 месяц - План финансовой защиты (6-10 недели)
 - 3 месяц - Личный финансовый план (11-14 недели)
- Вторые три месяца – Финансовая независимость
 - 4 - 5 месяцы - Азы инвестирования
 - 6 месяц - План финансовой независимости.

Как построена программа курса?

- Вы оплачиваете курс через интернет-магазин и получаете на свой электронный ящик материалы 1-5 недель курса "Денежный ликбез. Начальная школа"
- Регистрируетесь на форуме, где вам наши модераторы заводят "Дневник Успеха", куда вы будете каждую неделю выкладывать свои отчеты по домашним заданиям.
- Проходите программу у себя дома, выкладывая на форуме отчеты по ее прохождению. Также вам будут доступны дневники Успеха других участников программы, где вы также сможете оставлять свои сообщения.
- После прохождения первого месяца и подведения итогов обучения, вы получаете материалы второго месяца – 6-10 неделю курса «Денежный ликбез. План финансовой защиты».

- После прохождения второго месяца и подведения итогов обучения, вы получаете материалы третьего, заключительного месяца первого триместра – 11-14 неделю курса «Денежный ликбез. Личный финансовый план».
- После окончания первого триместра вы получаете допуск к прохождению второго.

Сколько времени вам нужно тратить в день на программу?

На прохождение курса и достижение результата требуется **не больше 45-60 минут свободного времени в день**. Все задания курса легко вплетаются в обычную жизнь работающего человека.



Сколько стоит участие в программе?

Программу вы можете проходить самостоятельно, [без сопровождения](#). Также у вас будет доступ ко всем дневникам участников программы.

Что вам потребуется для того, чтобы присоединиться к программе?

Компьютер и доступ в интернет как минимум 1-2 раза в неделю, чтобы выложить дневники на форуме.

Содержание курса Школы Финансового Здоровья "Денежный ликбез"

В состав материалов Задания курса высылаются по месяцам. Перед началом нового месяца вы получаете блоки-недели. Каждую неделю вы изучаете новый блок и выполняете по нему домашнее задание, которое выкладываете в своем дневнике на форуме.

- [Начальная школа](#)
- [План финансовой защиты](#)
- [Личный финансовый план](#)

Консультанты Школы Финансового Здоровья

Татьяна Морозова — автор и руководитель портала "[Самооздоровление.ру](#)", врач по образованию, с 2003 года автор и ведущая еженедельных электронных изданий с суммарным тиражом более 80000 человек, автор и соавтор 10 авторских курсов и более 20 книг по ведению здорового образа жизни, воспитанию детей, психологии и личным финансам.

Основные сферы ее интересов: здоровье во всех своих ипостасях, самореализация и духовный рост, психология успеха, семейные отношения, вопросы здоровья и воспитания детей, личные финансы и инвестиции. К хобби можно отнести рациональное ведение домашнего хозяйства, ландшафтный и цветочный дизайн, дизайн интерьеров, историю империй и цивилизаций.

Замужем, мать 4 детей, живет в Москве.

Татьяна Хохлова - автор курсов по управлению личными финансами, консультант [Школы Финансового Здоровья](#), финансовый консультант компании «Лидер», более 10 лет занимается страховым бизнесом.

[Подробнее о нас >>>](#)

Написать нам письмо можно по любому из следующих адресов:
t.a.morozova@tochka.ru или pilartan@mail.ru

Татьяна Морозова и Татьяна Хохлова

[К оглавлению](#)